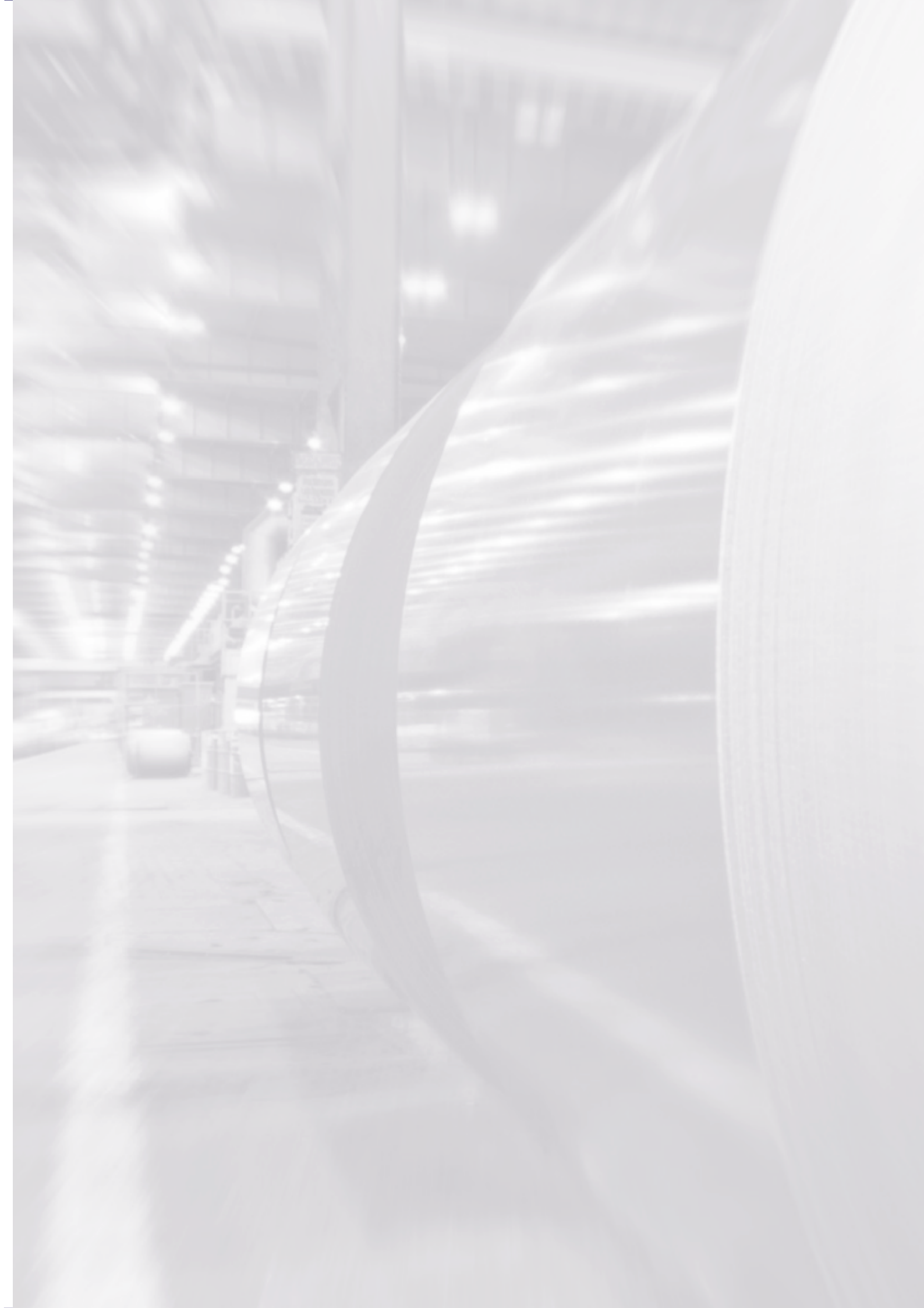




R A P O R T R O C Z N Y
2 0 0 0
A N N U A L R E P O R T





Spis treści:

Spółka z tradycją **4**

List Prezesa Zarządu **7**

Władze Spółki **10**

Struktura Akcjonariatu **11**

Charakterystyka sprzedaży **12**

Sieć dystrybucji **17**

Działalność inwestycyjna **19**

Wyniki finansowe **21**

Grupa kapitałowa Stalprodukt S.A. **23**

Schemat organizacyjny Stalprodukt S.A. **26**

Sprawozdanie finansowe **28**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe **39**

Contents:



Company with tradition **4**

Letter of the President of the Board **7**

Company Authorities **10**

Shareholders **11**

Sales Characteristics **12**

Distribution Network **17**

Investment Activity **19**

Financial Results **21**

Stalprodukt S.A. Capital Group **23**

Stalprodukt S.A. Organizational Chart **26**

Financial Report **32**

Consolidated Financial Report **43**



Spółka z tradycją

Historia Stalproduktu sięga 1963 roku, kiedy to podjęto decyzję o budowie w Bochni Zakładu Przetwórstwa Hutniczego, stanowiącego filię krakowskiej huty, obecnie im. Tadeusza Sendzimir S.A.

W ramach tego przedsięwzięcia rozpoczęto budowę Wydziału Profili Giętych, który w 1971 roku podjął produkcję kształtowników zimnogiętych.

W 1972 zapoczątkowano prace inwestycyjne związane z budową Wydziału Blach Transformatorowych. Produkcję tych blach uruchomiono w 1976 roku. Z kolei w styczniu 1978 roku rozpoczęto produkcję blach prądnicowych.

Wykorzystując w roku 1991 nowatorską ścieżkę prywatyzacji Zakład Przetwórstwa Hutniczego przekształcił się w spółkę akcyjną – Stalprodukt S.A. Powstanie spółki było elementem programu restrukturyzacji działalności gospodarczej Huty im. T. Sendzimir, a celem była kontynuacja działalności Zakładu w formie samodzielnego podmiotu gospodarczego.



Company with tradition

Stalprodukt history dates back to 1963 when a decision was taken as to the construction of the Metallurgical Processing Plant (Zakład Przetwórstwa Hutniczego) in Bochnia, being a branch of the Krakow's steel works – currently Tadeusz Sendzimir Steel Works S.A.

Within the framework of the project the construction of the Cold-Formed Profiles Department (Wydział Profili Giętych) was initiated, and cold-rolled profiles production started in 1971.

In 1972 investment works were initiated in connection with the construction of the Transformer Sheets Department (Wydział Blach Transformatorowych). Sheet production was launched in 1976. Subsequently, in January 1978 dynamo sheets production was launched.

In 1991, taking advantage of the pioneer privatization path, the Metallurgical Processing Plant was transformed into a joint stock company – Stalprodukt S.A. The creation of the Company was an element of the Sendzimir Steel Works economic restructuring program, and the aim of the Company formation was to continue plant's operation within the framework of an independent economic entity.

Od 8 sierpnia 1997 r. akcje spółki są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych. Ze środków uzyskanych z publicznej emisji akcji Stalprodukt w całości zrealizował zadania inwestycyjne związane z rozbudową Wydziału Blach Elektrotechnicznych; priorytetowym celem tej inwestycji było zwiększenie zdolności produkcyjnych w zakresie tych blach.

W połowie 1997 roku zapoczątkowana została druga faza przekształceń, mająca na celu utworzenie grupy kapitałowej. W wyniku tego procesu powstały nowe podmioty, w większości spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, ze 100 proc. udziałem Stalproduktu. Kolejne etapy przeprowadzonej restrukturyzacji przyczyniły się do usprawnienia zarządzania przedsiębiorstwem. W tym celu wdrożony również został system wspomagania zarządzania klasy ERP, umożliwiający szybki dostęp do aktualnych informacji odnoszących się do wszystkich sfer działalności firmy.

Realizując strategię umacniania pozycji rynkowej, spółka jako pierwszy producent wyrobów stalowych w Polsce przystąpiła w 1997 r. do budowy własnej sieci dystrybucji kształtowników. Celem zasadniczym tego przedsięwzięcia było zorganizowanie kompleksowej sprzedaży wyrobów stalowych Stalproduktu oraz innych producentów z branży.

W latach 1998-2000, poprzez zwiększanie zdolności produkcyjnych, przystąpiono do realizacji kolejnych faz przyjętej strategii, polegającej na poszerzaniu oferty handlowej o nowe produkty będące szybką reakcją na zmieniające się potrzeby rynkowe.

Since August 8, 1997 the company's shares have been quoted at the primary Stock Exchange Market. Stalprodukt financed, out of public offering funds, complete expansion projects concerned with the Electrical Sheets Department. The project priority was to expand sheet production capacity.

In mid 1997 the second restructuring stage was initiated aiming at the capital group formation. The process resulted in new entities, mostly limited liability companies with 100% Stalprodukt participation. Successive restructuring stages contributed to the improvement in the enterprise management. To this end, the IT Management Supporting System ERP class was launched to enable fast access to updated information relating to all spheres of company operation.

In 1997, the strengthening-of-the-market-position strategy being put into practice, the Company, took up a construction of an independent profile distribution network – as the first manufacturer of steel products in Poland. The main target of the project was to organize full-range steel product sales market for Stalprodukt and other manufacturers.

In the years 1998-2000, thanks to the increased production capacity, successive stages of the adopted strategy were streamlined, whereby the commercial offer was enriched with new products in response to the changing market needs.

Szanowni Akcjonariusze, Dear Shareholders,



Andrzej Dobosz

*Prezes Zarządu – Dyrektor Generalny
President of the Board of Directors
– Chief Executive Officer*



Szanowni Akcjonariusze,

Jest mi niezmiernie miło, zwłaszcza z uwagi na fakt objęcia przeze mnie w ubiegłym roku stanowiska Prezesa Zarządu, przedstawić Państwu Raport Roczny z działalności Stalproduktu w roku 2000. Ponadto pragnę zaprezentować, po raz pierwszy w historii spółki, skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Stalproduktu S.A., obejmujące wyniki Stalproduktu oraz spółki zależnej Stalprodukt-Centrostal.

Rok 2000, zarówno w całej branży jak i w przypadku naszej firmy, możemy zdecydowanie zaliczyć do udanych. To okres ożywienia koniunktury po głębokiej zapaści spowodowanej kryzysem azjatyckim, a następnie rosyjskim.

Pomimo różnorodnych uwarunkowań zewnętrznych spółka wykorzystwała w pełni szanse związane z jej działalnością w roku 2000. Istotnym założeniem polityki w tym okresie była wyraźna orientacja na potrzeby rynku i klientów. Podjęte w tym zakresie działania zaowocowały znacznym przyrostem sprzedaży krajowej i eksportowej w stosunku do lat ubiegłych.

Osiągnięty zysk netto wyniósł 16,1 mln zł, co w porównaniu z wynikiem za 1999 r. oznacza wzrost o 149 proc. Przychody firmy sięgnęły 679,9 mln zł, w porównaniu do 410 mln zł w analogicznym okresie roku poprzedniego. Na taki poziom wyników wpływ miało przede wszystkim zwiększenie popytu na wyroby gotowe ze stali i w związku z tym znaczące zwiększenie sprzedaży, która w stosunku do poprzedniego roku wzrosła o 66 proc.



Dear Shareholders,

I am extremely pleased, especially in the context of my last year's nomination to the position of the President of the Board, to present you the Annual Report of Stalprodukt's Activities and Results in the year 2000. Moreover, I would like to present, for the first time in the history of the Company, a consolidated financial report of the Capital Group Stalprodukt S.A., including Stalprodukt results and the results of the subsidiary company – Stalprodukt-Centrostal.

The year in question can definitely be listed among the successful years for both the entire metallurgical branch and our company. It was a period of a market recovery following the slump caused by the Asian and the subsequent Russian crisis.

Despite varied external conditions, the Company fully exploited the opportunities concerned with its operation in the year 2000. An important strategic point realized in the period was a clear orientation towards the market and customer needs. The actions undertaken to this end were crowned with a considerable increase in domestic and export sales as compared to previous years.

The net profit figure reached, amounted to PLN 16.1 million, which represents an increase by 149% over 1999. The Company's turnover reached the amount of PLN 679.9 million compared to PLN 410 million in the corresponding period of the previous year. Such a result level was mainly attributable to an increased demand for ready steel products and the resultant sales increase, which rose by 66% over the previous year.

Wzmożony popyt zanotowaliśmy zarówno ze strony rodzimych odbiorców jak i odbiorców zagranicznych. Bowiem zgodnie z naszą strategią nie zaniebujemy rynków eksportowych, nawet wtedy gdy tworzą się pewne niekorzystne relacje ekonomiczne – rok 2000 to silna pozycja złotych. W takim wypadku szukamy alternatywnych rozwiązań zapewniających zachowanie ekonomiki biznesu, bo na tych rynkach musimy istnieć, patrząc przez perspektywę długookresową. Nasze przychody z eksportu osiągnęły poziom 201,5 mln zł, co stanowi wzrost o 86,8 proc. w stosunku do roku 1999. Obok rynków Europy Zachodniej, Japonii czy USA, na których jesteśmy tradycyjnie obecni od wielu lat, zdobyliśmy nowe – w Skandynawii i Europie Południowej.

Rzecz jasna nie byłoby owych wyników, gdybyśmy od dawna nie prowadzili długofalowej, konsekwentnej polityki rozwoju. Po osiągnięciu mocnej pozycji rynkowej w produkcji blach transformatorowych i prądnicowych; w ostatnich latach dynamicznie inwestowaliśmy w produkcję kształtowników zimnogiętych. Pozwala to spółce oferować w sposób ciągły najszerszy w kraju asortyment profili zimnogiętych otwartych i zamkniętych stwarzając tym samym znakomitą przeciwwagę dla wyrobów oferowanych z importu.

Nie bez znaczenia pozostaje fakt posiadania własnej sieci dystrybucji, dzięki której zdołaliśmy zwiększyć swój udział w rynku krajowym docierając do szerszej rzeszy odbiorców. Zasadniczym celem tego przedsięwzięcia było zorganizowanie kompleksowej sprzedaży własnych wyrobów stalowych, a od 2000 r. poszerzenie asortymentu o wyroby innych producentów z branży.

Główną rolę odegrała tu spółka „Stalprodukt-Centrostal”, która w celu skutecznego kontaktu z klientami i poprawy procesów logistycznych, przejęła składy handlowe we Włocławku, w Gdyni, Szczecinie, Tarnowie i Gliwicach. Przygotowywane jest również otwarcie oddziału we Wrocławiu. Istotną rzeczą jest na pewno, wdrożony w całej grupie, wspólny system informatyczny klasy ERP, wspomagający zarządzanie przedsiębiorstwem. Tym samym, tworzona od kilku lat, grupa kapitałowa Stalproduktu staje się coraz mocniejsza. Dzieje się to także w związku z powstawaniem kolejnych firm. Spółkami, o których należałoby wspomnieć są Stalprodukt-Warszawa sp. z o.o. oraz, uruchomiona w czerwcu 2000 r., Ocynkownia „Stalprodukt-Bolesław” sp. z o.o. w Bukowni k/Olkusza, w których to Stalprodukt posiada większościowe udziały.

We have noted a growing demand both on the part of domestic and foreign recipients as, in compliance with our strategy, we do not neglect our export markets even if unfavorable market conditions arise – i.e. the year 2000 is marked by a strong position of the zloty. In such cases we look for alternative solutions to allow for business economics rules to be complied with as we have to be present on the markets, taking our long-term prospects into account. Our export sales reached the level of PLN 201.5 million, which represents an increase by 86.8%, compared to 1999. In addition to western European, Japanese, and American markets, where we have traditionally been present for many years, we expanded to new markets in Scandinavia and southern Europe.

It is obvious that such results would not have been possible, had it not been for our long-term consistently pursued expansion policy. Having occupied a strong market position in electrical and dynamo sheets production, we have been investing dynamically in cold-rolled profiles production. This allowed the Company to offer continually the widest nationwide assortment of open and closed cold-rolled profiles, thus providing a counter-balance for the imported products on offer.

Not without significance is our possession of the independent distribution network, thanks to which we managed to increase our domestic market share through reaching a wider circle of recipients. The essential objective of this undertaking was to organize full-range sales of our own steel products, and starting from 2000, also to enrich the assortment offered with goods of other manufacturers.

The Stalprodukt-Centrostal company was the one to have played a key role here as it took over the commercial warehouses in Włocławek, Gdynia, Szczecin, Tarnów and Gliwice. The opening of the Wrocław sales division is also being prepared. The IT management supporting system ERP class, launched within the entire Group, is also a matter of importance. Thus, the Capital Group, formed over the years, has been increasingly strengthened. This has happened in connection with the establishment of new companies. The Companies, worth mentioning here, are Stalprodukt-Warszawa sp. z o.o. as well as the galvanizing plant established in June 2000 – Ocynkownia-Stalprodukt Bolesław sp. z o.o. in Bukowno near Olkusz, in both of which Stalprodukt holds majority stakes.

Istotnym wydarzeniem dla rozwoju spółki było uruchomienie portalu internetowego StalNet, który tworzy zarówno platformę do nowoczesnej technologii zakupu wyrobów stalowych z wykorzystaniem internetu, jak i sposób interaktywnej wymiany informacji o naszych możliwościach oraz o bieżących oczekiwaniach klientów.

Korzystając z naszego wieloletniego doświadczenia, patrzymy w przyszłość z dużym optymizmem. Rok 2001 będzie z pewnością kontynuacją trendu wzrostowego, zapoczątkowanego rok wcześniej. Zdajemy sobie jednak sprawę z przeciwności jakie możemy spotkać na swej drodze. Mam tu na myśli sytuację makroekonomiczną w Polsce, która będzie tłem dla działalności gospodarczej. Dostrzegając jednak zmiany w otaczającym nas świecie próbujemy dostosować model naszej działalności do wymagań, jakie te zmiany narzucają. Centralnym odniesieniem jest i będzie dla nas klient, dlatego też przyszłe nasze działania nastawione są na dalsze tworzenie wartości dla niego.

W tym też celu, wykorzystując nasze silne strony, w tym własną sieć dystrybucji, jesteśmy w stanie pokonywać pojawiające się przeciwności i dalej umacniać swoją pozycję na rynku. Z tego też względu będziemy przede wszystkim dążyć do systematycznego zwiększenia przychodów ze sprzedaży poprzez:

- powiększanie udziału w rynku krajowym we wszystkich grupach asortymentowych
- pozyskiwanie kolejnych rynków zagranicznych
- dalsze konsekwentne poszerzanie oferty handlowej.

Spółka będzie projektowała działania procesowe opierając się na świadomości i kompetencji ich uczestników. Świadomy udział pracowników spółki w optymalizowaniu procesów będzie owocował sprawniejszym działaniem na rzecz akcjonariuszy i wszystkich klientów firmy.

Na zakończenie kieruję moje podziękowania do wszystkich Pracowników Stalproduktu i Grupy Kapitałowej, którzy swoją codzienną pracą przyczynili się do osiągniętego wyniku. Dziękuję również Członkom Rady Nadzorczej, którzy wspomagali mnie w zarządzaniu Spółką.

The launching of the StalNet Site was an important event, which provided grounds for the state-of-the-art technology of steel product purchase via the Internet as well as the means of interactive exchange of information on our capacity and current customer expectations.

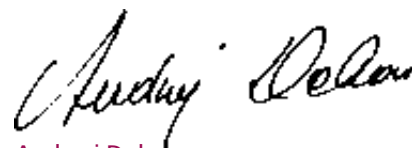
Using our long-standing experience we look out to the future with huge optimism. The year 2001 will certainly bring a continuation of the growing trend initiated a year earlier. We are aware of the set-backs that can be encountered on the way. What I have in mind, is the macroeconomic situation in Poland, which will constitute a background for our economic activity. Observing the changes in the surrounding world, we are trying to adjust our operation model to the requirements imposed by the changes. The customer is the focal point of our attention therefore our future activities are directed at creating good value to his advantage.

To this end, taking advantage of our strong points, our own distribution network included, we are able to overcome the existing obstacles and continually strengthen our market position. Taking the above into account we shall, first of all, aspire towards systematic turnover increase through:

- expanding our domestic market share in all assortment groups
- attracting new foreign markets
- further consistent expansion of our commercial offer.

The Company will project its process activities on the basis of the awareness and competence of their participants. The well-known involvement of the Company's employees in the process optimization will trigger out more efficient actions undertaken in favor of both our shareholders and all the Company's customers.

Summing up, I would like give my thanks to all the Stalprodukt and the Capital Group employees, who contributed, with their everyday work, to the results achieved. I also direct my thanks to the members of the Board, who assisted me in the Company management.



Andrzej Dobosz

*Prezes Zarządu – Dyrektor Generalny
President of the Board of Directors
– Chief Executive Officer*



Władze Spółki

- Od 1 stycznia do 30 czerwca 2000 roku Zarząd pracował w składzie:

PIOTR JANEKZEK – Prezes Zarządu

TADEUSZ PIEKARZ – Członek Zarządu

W dniu 30 czerwca 2000 r. Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy odwołało z funkcji Prezesa Zarządu Piotra Janeczka, obecnie prezesa HTS S.A., który nie ubiegał się o dalsze łączenie stanowisk w Hucie im. T. Sendzimira i Stalprodukcie. Wcześniej otrzymał taką zgodę Rady Nadzorczej HTS S.A. na okres jednego roku, obowiązującą do 30 czerwca 2000 r.

Z dniem 1 lipca 2000 r. Rada Nadzorcza Stalproduktu powołała na stanowisko Prezesa Zarządu – Andrzeja Dobosza.

- Do końca 2000 roku Zarząd pracował w składzie:
ANDRZEJ DOBOSZ – Prezes Zarządu
TADEUSZ PIEKARZ – Członek Zarządu

SKŁAD RADY NADZORCZEJ

- Od 1 stycznia do 31 grudnia 2000 roku w skład Rady Nadzorczej wchodził:
JACEK WOLIŃSKI – Przewodniczący
STANISŁAW KURNIK – Wiceprzewodniczący
MARIA SIERPIŃSKA – Członek
ZBIGNIEW GAWLIK – Członek
JAN PIŚ – Członek
JANUSZ BODEK – Członek
KRZYSZTOF TYKA – Członek



Company Authorities

- From January 1 to June 30, 2000 the Board of Directors consisted of:

PIOTR JANEKZEK – President of the Board

TADEUSZ PIEKARZ – Member of the Board

As of June 30, 2000 the General Meeting of Shareholders dismissed Piotr Janeczek (current President of the Tadeusz Sendzimir Steel Works S.A.) from the position of the President of the Board. He did not apply for an extended permission to hold joint posts in the Sendzimir Steel Works and the Stalprodukt Company. Formerly, he had received a consent to join the posts from the Board of Directors of the Tadeusz Sendzimir Steel Works S.A., to be binding for a period of one year and valid till June 30, 2000.

As of July 1, 2000 the Stalprodukt's Board of Directors appointed Andrzej Dobosz to the position of the President of the Board.

- By the end of 2000 the Board had consisted of:
ANDRZEJ DOBOSZ – President of the Board
TADEUSZ PIEKARZ – Member of the Board

SUPERVISORY BOARD

- From January 1 to December 31, 2000 the Supervisory Board consisted of:
JACEK WOLIŃSKI – Chairman
STANISŁAW KURNIK – Vice-chairman
MARIA SIERPIŃSKA – Member
ZBIGNIEW GAWLIK – Member
JAN PIŚ – Member
JANUSZ BODEK – Member
KRZYSZTOF TYKA – Member



Struktura Akcjonariatu

11 sierpnia 2000 roku dotychczasowy akcjonariusz spółki – Bogdan Celiński ogłosił, za pośrednictwem Domu Maklerskiego Polonia NET S.A., wezwanie do zapisywania się na sprzedaż 874 000 akcji imiennych uprzywilejowanych serii A, B i E Stalproduktu. Cena nabycia akcji została ustalona na poziomie 12 złotych za jedną akcję.

Po rozliczeniu wezwania Bogdan Celiński stał się posiadaczem 630 621 akcji Stalproduktu, które stanowią 9,37 proc. kapitału akcyjnego i uprawniają do wykonywania 3 152 705 głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy, a ich procentowy udział w ogólnej liczbie głosów wynosi 17,36 proc.

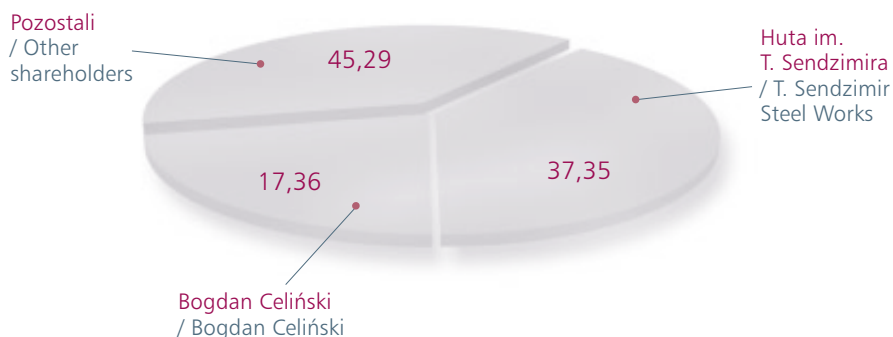


Shareholders

On August 11, 2000 the to-date Company shareholder – Bogdan Celiński announced via the brokerage house Dom Maklerski Polonia Net S.A. an invitation to the subscription of 874,000 Stalprodukt's inscribed preference shares of A, B and E series. The purchase price has been fixed at the level of PLN 12 per share.

Upon final calculation Bogdan Celiński became a holder of 630,621 Stalprodukt shares, which accounts for 9.37% of the share capital and entitles the holder to 3, 152, 705 votes at the General Meeting of Shareholders, which accounts for 17.36% of the overall number of votes.

AKCJONARIUSZE Udział w głosach na 31.12.2000 r. (w proc.) / SHAREHOLDERS Votes Distribution as of December 31, 2000 (percent)





Charakterystyka sprzedaży

W roku 2000 Stalprodukt S.A. osiągnął rekordowe wyniki w sprzedaży blach elektrotechnicznych, kształtowników zimnogiętych i rdzeni toroidalnych zarówno na rynek krajowy jak i rynki zagraniczne. Przyczyniły się do tego zarówno czynniki zewnętrzne w postaci wzrostu popytu na produkty spółki, szczególnie w okresie pierwszego półrocza 2000 r. jak i czynniki wewnętrzne, do których należały: wzrost efektywności działań marketingowych i handlowych oraz doskonalenie systemu sprzedaży poprzez własną sieć dystrybucji



Sales Characteristics

In 2000 the Stalprodukt S.A. company achieved record high results in the sales of electrical sheets, cold-rolled profiles, and toroidal cores both on the domestic market, and on foreign markets. What contributed to the fact, was both the external factors like an increased demand for the Company's products, especially in the first half of the year, and the internal factors like the increased efficiency of marketing and commercial activities as well as the improvement of the sales system attained through our own distribution network.

GEOGRAFIA DOSTAW BLACH ELEKTROTECHNICZNYCH / MAIN EXPORT MARKET OF ELECTRICAL SHEETS



**GEOGRAFIA DOSTAW PROFILI ZIMNOGIĘTYCH
/ MAIN EXPORT MARKET OF COLD-FORMED PROFILES**

**Profile i bariery
/ Profiles and road barriers**

- 1 Niemcy / Germany
- 2 Belgia / Belgium
- 3 Francja / France
- 4 Litwa / Lithuania
- 5 Szwecja / Sweden
- 6 Finlandia / Finland



BLACHY I TAŚMY TRANSFORMATOROWE

Rok 2000 to dynamiczny – 66 proc. wzrost sprzedaży blach i taśm transformatorowych w porównaniu z rokiem poprzednim. Wynik ten został osiągnięty dzięki podwojeniu eksportu. Za sprawą ciągłego podnoszenia jakości produktu jak i efektywnej polityki handlowej firma uzyskała aprobatę najbardziej renomowanych producentów transformatorów i tym samym została wpisana na prowadzone przez nich listy kwalifikowanych dostawców. Blachy Stalproduktu zdobyły uznanie nie tylko na rynku europejskim, ale także amerykańskim i azjatyckim.

BLACHY I TAŚMY PRĄDNICOWE

Podobnie jak w przypadku blach transformatorowych tak i w przypadku blach i taśm prądnicowych sprzedaż osiągnęła najlepszy w dotychczasowej historii firmy rezultat.

Wzrostowa tendencja sprzedaży dotyczyła zarówno kraju jak i eksportu.

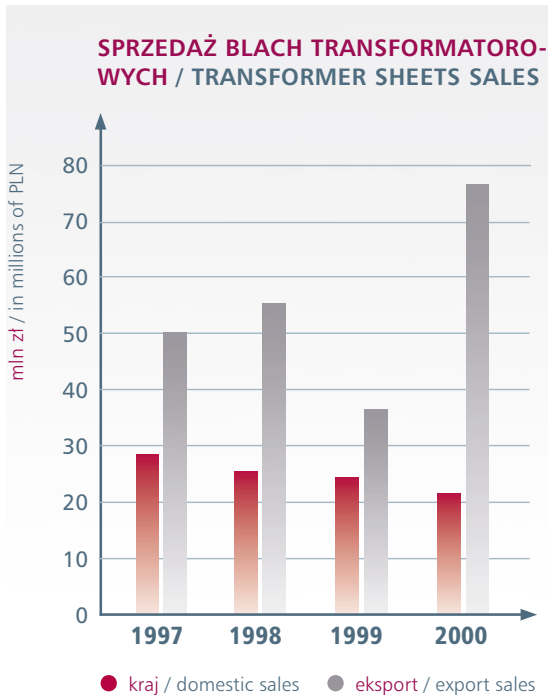
TRANSFORMER SHEETS AND STRIPS

The year 2000 was a dynamic year marked by a 66% increase in the sales of transformer sheets and strips, compared to the previous year. The result was achieved thanks to doubled exports. Constant upgrading of the product quality as well as effective commercial policy enabled the Company to receive approval from the most renowned transformer manufacturers and consequently, to be entered on their respective lists of qualified suppliers. Stalprodukt sheets received recognition not only on European markets, but also on American and Asian ones.

DYNAMO SHEETS AND STRIPS

As in the case of transformer sheets – the dynamo sheets and strips alike – the sales reached the highest results ever achieved in the history of the Company.

The upward trend in sales was concerned both with the domestic and export markets.



W sprzedaży krajowej firma zanotowała blisko 15 proc. wzrost jednocześnie zwiększając swój udział w rynku do ok. 70 proc.

Na szczególną uwagę zasługuje fakt ponad dwukrotnego zwiększenia sprzedaży blach i taśm prądnicowych na rynki zagraniczne. Znaczący udział w sprzedaży na eksport miały blachy generatorowe. Stalprodukt S.A. został wpisany na listę kwalifikowanych dostawców firmy Alstom, największego obecnie producenta generatorów w Europie.

KSZTAŁTOWNIKI ZIMNOGIĘTE

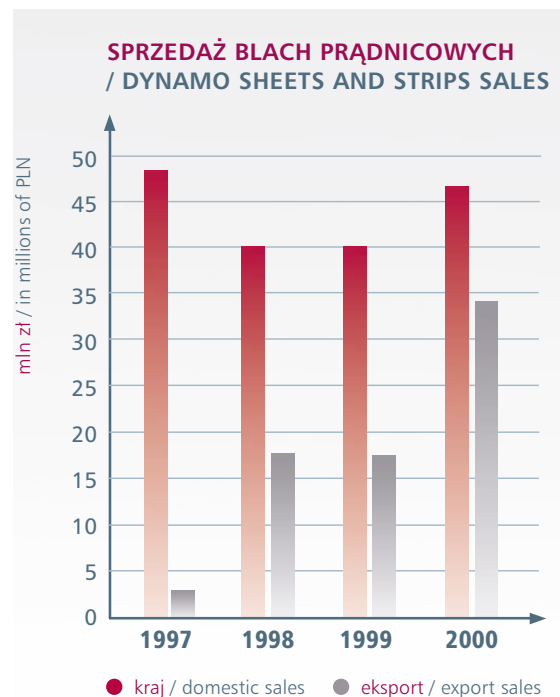
W roku 2000 Stalprodukt S.A. sprzedał o 21 proc. więcej kształtowników niż w roku 1999. Wzrost sprzedaży został osiągnięty poprzez doskonalenie systemu dystrybucji, rozwój nowych rynków eksportowych oraz poszerzanie oferty o nowe asortymenty.

The Company recorded an almost 15% sales increase on the domestic market, concurrently expanding its market share up to the approximate 70%.

Special attention should be paid to an over two-fold increase in the sales of dynamo sheets and strips to foreign markets. Generator sheets significantly contributed to export sales. Stalprodukt S.A. was entered on the list of qualified suppliers of the Alstom company – the biggest generator manufacturer in Europe.

COLD-ROLLED PROFILES

In 2000 the Stalprodukt S.A. company sold 21% more profiles than in 1999. The sales increase was achieved through the improvement of the distribution network, development of new export markets as well as enrichment of the commercial offer with new assortments.

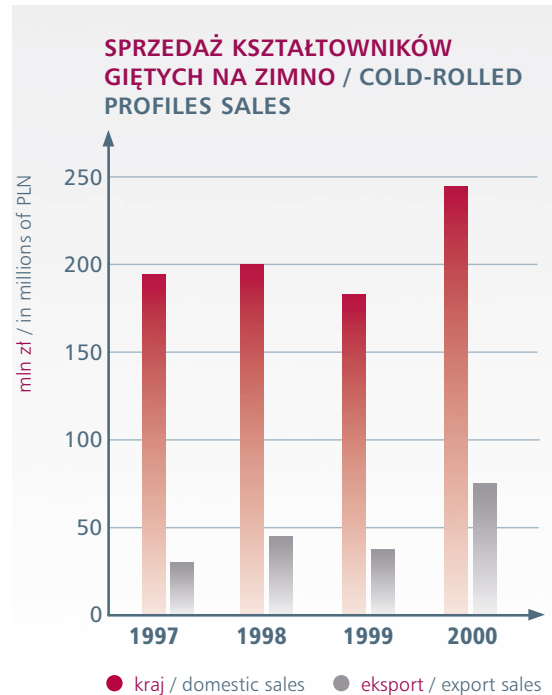


Duży wpływ na poprawę konkurencyjności w zakresie szerokości oferty miały oddane do użytku nowe linie produkcyjne zapewniające zwiększenie elastyczności i skrócenie terminów realizacji zamówień.

Obok wymienionych powyżej działań z zakresu technologii kontynuowany był proces doskonalenia systemu dystrybucji w oparciu o własne składowiska i spółki zależne. Jednym z elementów tego procesu było włączenie składów firmowych w strukturę spółki Stalprodukt-Centrostal.

BARIERY DROGOWE

Sprzedaż barier drogowych odzwierciedla tendencje ograniczania nakładów na budownictwo drogowe w Polsce. Budownictwo drogowo-mostowe to podstawowy rynek zbytu dla energochłonnych barier drogowych. Rok 2000 nie przyniósł ożywienia krajowego popytu na omawianą grupę produktów utrzymując osiągnięty wynik w sprzedaży na poziomie lat poprzednich.

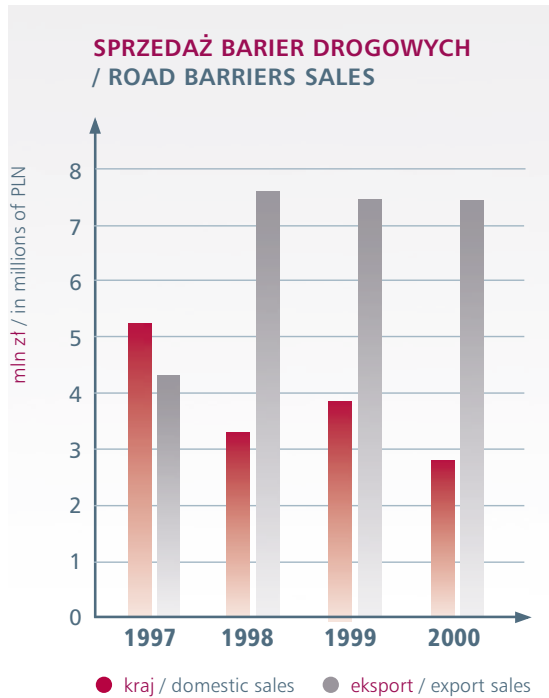


The new production lines launched, significantly affected the improved competitiveness with regard to the widened offer range enabling greater flexibility and reduced periods of order fulfillment.

In addition to the above mentioned actions within the technological field, the distribution network was improved on the basis the self-owned sales warehouses and the subsidiary companies. One of the process elements was including the warehouses in the structure of the Stalprodukt-Centrostal Company.

ROAD BARRIERS

Road barrier sales reflect the trends of limited road construction outlays in Poland. Road-bridge construction is the primary market for the energy-consuming road barriers. The year 2000 did not see any enlivened domestic demand for the product group in question, thus the sales results achieved, were maintained at the level from the previous years.



TRANSFORMER TOROIDAL CORES

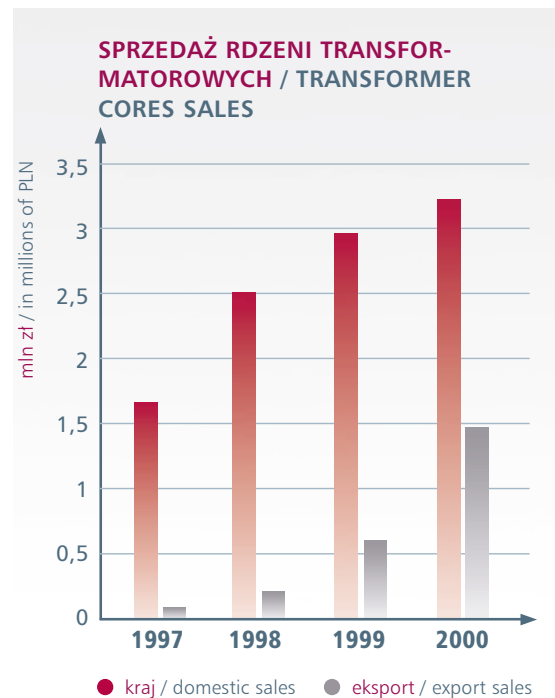
The 2000 sales figures confirm that toroidal cores manufactured by Stalprodukt S.A. are still on the upturn. The combined toroidal cores sales accounted for an almost 20% increase in relation to the previous year.

Attention should be paid to an over two-fold increase in export sales, achieved thanks to the expansive commercial policy, directed at conquering new markets.

RDZENIE TRANSFORMATOROWE TOROIDALNE

Osiągnięty wynik w sprzedaży w 2000 roku potwierdza, iż rdzenie zwijane produkowane przez Stalprodukt S.A. znajdują się nadal w fazie wzrostowej. Łączna sprzedaż rdzeni stanowiła blisko 20-proc. wzrost w stosunku do poprzedniego roku.

Na uwagę zasługuje ponad dwukrotny wzrost sprzedaży eksportowej osiągnięty dzięki ekspansywnej polityce handlowej ukierunkowanej na zdobywanie nowych rynków.





Sieć dystrybucji

W celu skuteczniejszego kontaktu z klientami i poprawy procesów logistycznych, w połowie roku, podjęta została decyzja o zmianie sposobu dystrybucji naszych wyrobów. Centralną rolę spełnia w nowym układzie spółka zależna Stalprodukt-Centrostal, której to podporządkowane zostały dotychczasowe oddziały handlowe zlokalizowane na terenie całego kraju.

Dla potrzeb sieci podjęto realizację następujących dużych punktów sprzedaży w Krakowie i we Wrocławiu, które rozpoczną działalność już w roku 2001.

Ponadto uruchomiono dwa kolejne centra dystrybucyjne kształtowników – w Gliwicach i w Warszawie.

Udział sieci dystrybucji w sprzedaży krajowej Stalproduktu S.A. stanowił na koniec 2000 roku 37 proc.

Dystrybucja wyrobów Spółki odbywa się w oparciu o system IFS wspomagający zarządzanie przedsiębiorstwem, umożliwiającą pełną koordynację procesu sprzedaży zarówno w centrach produkcyjnych jak i w składach terenowych.



Distribution Network

In an attempt to make customer contacts more effective and logistic processes improved – a decision was taken in mid 2000 with regard to a change in our ways of product distribution. The subsidiary company Stalprodukt-Centrostal plays a key role in the new system, wherein all the existent sales divisions, localized all over Poland, have been subordinated thereto.

Two big sales divisions in Cracow and Wrocław – implementation underway – are scheduled to start operation within the network as early as 2001.

Moreover, two new profiles sales centers were established in Warsaw and Gliwice.

The distribution network share in Stalprodukt S.A. total domestic sales accounted for 37% at the end of 2000.

The Company's products distribution is based on the IFS Management Supporting System, which allows for full co-ordination of the sales process both in the manufacturing center and in the network warehouses.

Od stycznia 2000 r. rozpoczęto użytkowanie systemu zintegrowanego IFS Applications w spółkach zależnych prowadzących działalność handlową. Objęto nim – podobnie jak w spółce matce – finanse, magazyny, zakupy oraz sprzedaż. W planie przewiduje się zastosowanie jednolitego systemu informatycznego w całej grupie kapitałowej. W 2000 r. rozpoczęto także wdrażanie nowego modułu IFS Produkcja na wydziałach produkcyjnych profili giętych oraz współpracującego z IFS systemu analiz ekonomicznych Optima-Controlling firmy Consorg.

Since January 2000 the integrated IFS Applications System has been applied in the subsidiary companies involved in commercial activity. The system embraces – as in the mother company – the finances, warehouses, purchases, and sales. The plans made presently provide for the application of a uniform IT system within the entire Capital Group. In 2000 a new IFS module 'IFS Produkcja' was launched at the cold-rolled profiles production departments along with the IFS compatible system for economic analyses Optima Controlling of the Consorg company. The launching of a new IFS module was initiated in 2000.

KRAJOWA SIEĆ DYSTRYBUCJI WYROBÓW STALPRODUKTU / STALPRODUKT S.A. DOMESTIC DISTRIBUTION NETWORK



- spółki zależne / subsidiary companies
- działające oddziały podporządkowane spółce zależnej Stalprodukt-Centrostal / division operating under Stalprodukt-Centrostal subsidiary company
- oddział będący w budowie / division under construction



Działalność inwestycyjna

Rok 2000 był kolejnym rokiem, w którym spółka przeznaczyła znaczne kwoty na działalność inwestycyjną i badawczo-rozwojową.

We wszystkich działaniach w centrum naszej uwagi znajdują się Klient i Jego potrzeby, dlatego też główny strumień tych pieniędzy finansował przedsięwzięcia, których celem było doskonalenie relacji Spółka-Klient-Rynek.

Stalprodukt w sposób ciągły dostosowuje ofertę handlową do wciąż rozwijającego się rynku i jego potrzeb.

W roku 2000 dokonano uruchomienia szeregu urządzeń technologicznych, w wyniku czego wprowadzono na rynek serię nowych wyrobów w grupie kształtowników zamkniętych, oraz uzyskano efekt znaczącej poprawy elastyczności programów produkcyjnych, skracając tym samym czas realizacji zamówień.

Stalprodukt znaczne nakłady przeznaczył na badania w skali przemysłowej związane z wdrożeniem nowej technologii produkcji blach transformatorowych. Opanowanie tej technologii winno w niedalekiej przyszłości zaowocować uzyskaniem znacznie lepszych parametrów w zakresie własności magnetycznych blach.



Investment Activity

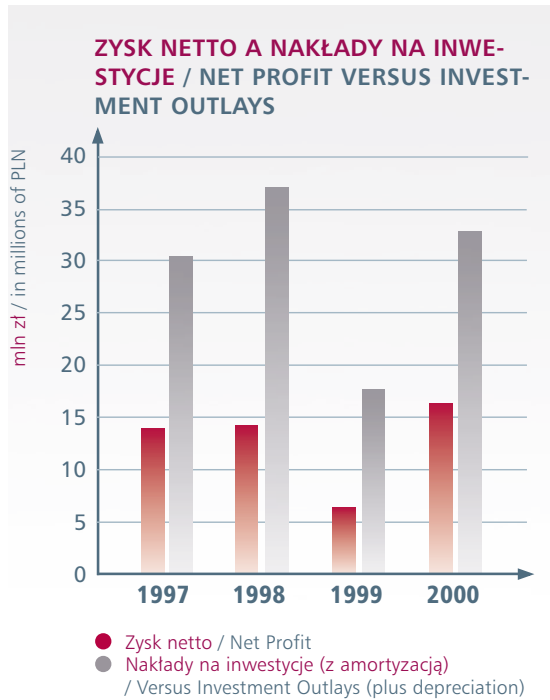
The year 2000 was another year in succession for the Company to have allotted considerable sums for investment and research-development activities.

The Customer and His needs have been in the center of attention in all our activities, thus the main cash outflow was used to finance undertakings, aimed at the improvement of the mutual Company-Customer-Market relations.

The Company has continually been adjusting its commercial offer to the expanding markets and their needs.

In 2000 a number of new technological facilities were put into operation, which resulted in a series of new products – closed profiles – being launched as well as an improvement noted, with regard to the flexibility of the production programs, allowing for a reduced period of order fulfillment.

Considerable funds were channeled to research conducted on industrial scale, concerned with a new transformer plate production technology to have been launched. The technology in question, upon being mastered, should result in significantly improved parameters with regard to magnetic qualities of sheet in near future.



Kolejną inwestycją, która wpisuje się w łańcuch dodawania wartości dla naszych klientów jest Ocynkownia Stalprodukt-Bolesław sp. z o.o., w której 51 proc. udział posiada Stalprodukt S.A. Ocynkownia ma duże możliwości w zakresie wysoko jakościowego cynkowania zarówno kształtowników jak i konstrukcji stalowych, stwarzając dobrą alternatywę dla różnych technologii malowania.

Firma od wielu lat inwestuje wypracowane środki, wiążąc swoją przyszłość z procesem nieustającego doskonalenia swoich umiejętności i powiększaniem potencjału wytwórczego.

Another investment project to be inserted within the 'chain of accumulated merits' in favor of our clients is the galvanizing plant Ocynkownia Stalprodukt-Bolesław sp. z o.o., where Stalprodukt's S.A. holds a majority stake. The galvanizing plant is characterized with a big capacity as for zinc-coating of high-quality profiles and steel constructions and thus, provides a good alternative with regard to various varnishing systems.

The Company has been investing over the years the financial means worked out, linking the future with the process of constant skills upgrading, and expansion of the production capacity.



Wyniki finansowe

W omawianym okresie spółka uzyskała bardzo dobre wyniki finansowe. Osiągnięty zysk na działalności operacyjnej w stosunku do roku ubiegłego wzrósł o 115 proc., natomiast zysk brutto o 180 proc. a zysk netto o 149 proc. Uzyskane wyniki finansowe są rezultatem przede wszystkim znaczącego zwiększenia sprzedaży.

Spółka wypracowała 30 mln zł zysku na działalności operacyjnej, a zysk netto stanowi 16,1 mln zł.

W roku 2000, w przeciwieństwie do roku poprzedniego, wystąpiła poprawa koniunktury w przemyśle, czego efektem był wzrost popytu na wyroby gotowe ze stali, zarówno w kraju jak i zagranicą. Zahamowany został także import do Polski po cenach dumpingowych, na co znaczny wpływ miała stosowana polityka marketingu i sprzedaży spółki.

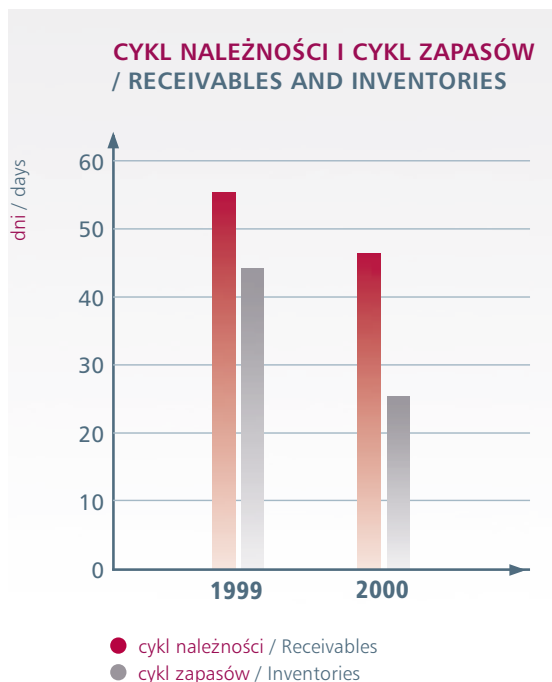


Financial Results

In the reported period the Company achieved very good financial results. The operating profit worked out, increased by 115%, compared to the previous year, whereas the gross profit rose by 180% and net profit jumped by 149%. The financial results achieved resulted mainly from the significant sales increase.

The Company worked out PLN 30 million profit from operational activity, and the net profit figure accounts for PLN 16.1 million.

The year 2000, in contrast to the previous year, was marked with a favorable economic trend in industrial sector, resulting in an increased demand for ready steel products both in the country and abroad. The dumping imports to Poland were also stopped, which had been significantly influenced by the sales and marketing policy adopted.

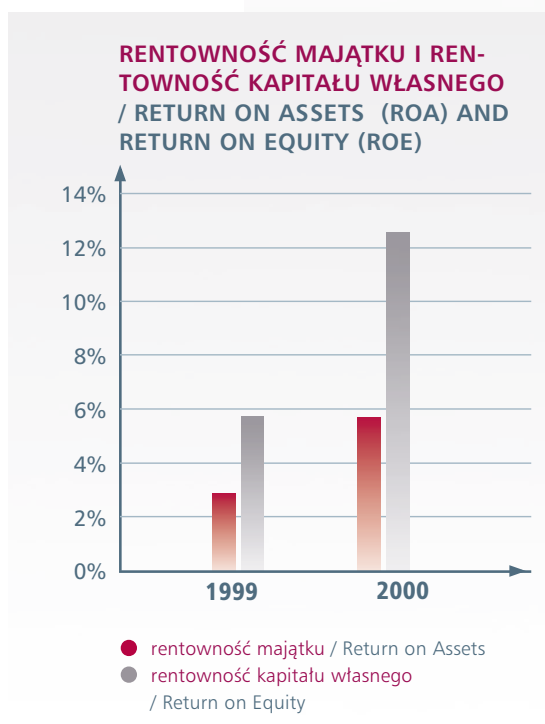


Such a market situation influenced the improvement of the financial results and caused the following events:

- the company settled all the liabilities on time,
- financial liquidity was maintained at a satisfactory level,
- receivables and inventory cycles were shortened,
- return on assets and return on equity we improved,
- operating profit margin, gross margin and net margin were increased.

Taka sytuacja rynkowa wpłynęła na poprawę wyników finansowych, przez co:

- spółka terminowo realizowała wszelkie zobowiązania,
- płynność finansowa utrzymała zadowalający poziom,
- cykle należności i zapasów zostały skrócone,
- poprawiła się rentowność majątku i kapitału własnego,
- wzrosła marża zysku operacyjnego, marża brutto i netto.





Grupa kapitałowa Stalprodukt S.A.

Rok 2000 to rok kolejnych zmian w strukturze organizacyjnej zarówno Stalproduktu jak i całej grupy Stalprodukt S.A. Z dniem 1 lipca 2000 r. włączono do struktury spółki zależnej – Stalprodukt-Centrostal Kraków dotychczasowe oddziały firmy zlokalizowane we Włocławku, w Gdyni, Szczecinie, Tarnowie i Gliwicach. Na skutek przeprowadzonych zmian organizacyjnych zatrudnienie w Stalprodukcie na koniec grudnia 2000 r. wyniosło 1448 pracowników.

Z kolei w ramach grupy kapitałowej Stalproduktu utworzono spółki zależne z ograniczoną odpowiedzialnością:

- „Stalprodukt-Warszawa” z 51 proc. udziałem Stalproduktu i 49 proc. udziałem Konsorcjum Stali sp. z o.o. w Warszawie
- „Stalprodukt-Ochrona” ze 100 proc. udziałem Stalproduktu.



Stalprodukt S.A. Capital Group

The year 2000 was a year of successive changes in the organizational structure within Stalprodukt and the entire group Stalprodukt S.A. The existing Company divisions, localized in Włocławek, Gdynia, Szczecin, Tarnów, and Gliwice were incorporated into the framework of the subsidiary company – Stalprodukt-Centrostal Kraków. In consequence of the organizational changes introduced, Stalprodukt employment figure reached the level of 1448 employees in late December 2000.

Subsequently, new subsidiary limited liability companies were formed within the Stalprodukt Capital Group:

- Stalprodukt-Warszawa sp. z o.o. – Stalprodukt share in stock capital – 51%, and Warsaw based Konsorcjum Stali sp. z o.o. – share in stock capital – 49%
- Stalprodukt Ochrona sp. z o.o. – Stalprodukt share in stock capital – 100%.

<p>STALPRODUKT-KONSTALBUD SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-KONSTALBUD' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • produkcja konstrukcji metalowych / production of metal constructions • usługi remontowo-budowlane / construction and renovation services • prace ogólnobudowlane w zakresie budynków, budowli oraz inżynierii lądowej / general construction works, buildings, other structures or constructions as well as civil engineering
<p>STALPRODUKT-WAMECH SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-WAMECH' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • produkcja maszyn, urządzeń, części zamiennych oraz ich regeneracja / production of machines, appliances, equipment spare parts as well as regeneration thereof
<p>OCYNKOWNIA STALPRODUKT-BOLESŁAW SP. Z O.O. / 'OCYNKOWNIA STALPRODUKT-BOLESŁAW' LTD. (GALVANIZING PLANT 'STALPRODUKT-BOLESŁAW')</p>	<ul style="list-style-type: none"> • cynkowanie ogniowe konstrukcji stalowych / hot dip galvanizing of steel constructions
<p>STALPRODUKT-FLORIAN SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-FLORIAN' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • usługi hotelarskie i gastronomiczne / hotel and catering services • obsługa turystyczna / tourist services • handel hurtowy artykułami spożywczymi i przemysłowymi / wholesale trade in foodstuffs and industrial products
<p>STALPRODUKT-MONTAŻ BARIER SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-MONTAŻ BARIER' LTD. (STALPRODUKT-BARRIERS ASSEMBLY)</p>	<ul style="list-style-type: none"> • utrzymanie autostrad, dróg i mostów / maintenance of roads, free-ways, bridges • wynajem sprzętu budowlanego wraz z obsługą operatorską / hire of construction equipment combined with operational service
<p>STALPRODUKT-SERWIS SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-SERWIS' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • usługi inżynierskie, informatyczne, elektryczne i elektroniczne oraz telekomunikacyjne / engineering services, IT services, electrical and electronic services, telecommunications
<p>STALPRODUKT-ZAMOŚĆ SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-ZAMOŚĆ' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • produkcja metalowych elementów stolarki budowlanej / production of metal elements for construction woodwork • obróbka i nakładanie powłok na metale / metal treatment and coating
<p>STALPRODUKT-CENTROSTAL SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-CENTROSTAL' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • handel hurtowy artykułami metalowymi / wholesale trade in metal articles • magazynowanie, składowanie i przechowywanie towarów / warehousing and storing of goods
<p>STALPRODUKT-PROFIL SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-PROFIL' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • handel hurtowy artykułami metalowymi / wholesale trade in metal articles
<p>STALPRODUKT-OCHRONA SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-OCHRONA' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • ochrona osób i mienia / security of property and persons
<p>STALPRODUKT-WARSZAWA SP. Z O.O. / 'STALPRODUKT-WARSZAWA' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • produkcja oraz handel hurtowy i detaliczny artykułami metalowymi / production, wholesale and retail trade in metal articles
<p>STALNET SP. Z O.O. / 'STALNET' LTD.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • handel krajowy i zagraniczny wyrobami hutniczymi za pośrednictwem internetu / domestic and foreign trade in metal articles via the Internet

Powołano również spółkę StalNet sp. z o.o. o kapitale zakładowym 200 tys. zł, w którym Stalprodukt S.A. objął 40 proc. udziałów, a IFS Poland sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie – 60 proc. Pomimo, iż głównym celem nowej spółki jest handel krajowy i zagraniczny wyrobami hutniczymi prowadzony za pośrednictwem internetu, to do jego realizacji na płaszczyźnie internetowej konieczne było posiadanie bardzo dobrego zaplecza informatycznego z możliwością wdrożenia nowoczesnych narzędzi programowych dotyczących zarządzania sprzedażą (CRM) i e-commerce. Stąd związek firmy stalowej z komputerową. Unikalne w skali polskiej rozwiązanie oparte zostało na integracji z aplikacjami ERP używanymi przez dostawców wyrobów, co pozwoliło na pełną automatyzację wymiany informacji w całym procesie sprzedaży, upraszczając procedury współpracy handlowej i dając klientowi możliwość śledzenia stanu realizacji zamówień. Utworzenie spółki StalNet, jako dopełnienie firmy Stalprodukt-Centrostal, przyniesie wymierne korzyści i stworzy możliwości konkurencyjności lub współpracy z istniejącymi operatorami globalnymi.

The StalNet sp. z o.o. company was established with a share capital of PLN 200 thousand, with Stalprodukt holding 40% of stock and the Warsaw based IFS Poland sp. z. o.o. holding 60% of stock. Although the primary objective of the new company is conducting domestic and foreign trade via the Internet, the implementation of the project from the Internet perspective required very good back-up facilities, enabling the application of state-of-the-art programming equipment for sales management purposes – (CRM) e-commerce. Hence, the connection of the metallurgical company with the computer firm. The solution – unique in Polish conditions – was based on integration with ERP applications used by product suppliers, which allowed for full automation of information exchange in the entire sales process, simplifying the procedures of commercial cooperation and enabling the client to follow the successive stages of order fulfillment. The formation of the StalNet company as a complementary part of Stalprodukt-Centrostal, will bring tangible benefits and will create opportunities for competition and cooperation with existing global operators.

Schemat organizacyjny Stalprodukt S.A. Stalprodukt S.A. Organizational Chart



ZARZĄD STALPRODUKT S.A.
Prezes Zarządu – Dyrektor Generalny
Członek Zarządu – Dyrektor Logistyki

STALPRODUKT S.A. – BOARD OF DIRECTORS
President of the Board – Chief Executive Officer
Member of the Board – Logistics Director

DN DYREKTOR GENERALNY
CHIEF EXECUTIVE OFFICER

DNR Rzecznik Stalprodukt S.A.
Spokesman for Stalprodukt

DNJ Pełnomocnik ds. Zarządzania
Jakością i Środowiskiem
Proxy for Quality and Environmental Issues

DNS Dział Strategii i Rozwoju
Strategy and Development
Department

DNT Dział Techniki
Technical Department

DNC Dział Controllingu
Controlling Department

DNI Dział Informatyka
IT Manager

DL Dyrektor Logistyki
Logistics Director

LZ Logistyka Zakupów
i Magazynów
Procurement Logistics

LK Kierownik Zmiany Zakładu
Shift Manager

LP Logistyka Procesu
Process Logistics

LB Bezpieczeństwo
i Higiena Pracy
Industrial Safety

LT Logistyka Transportu
Transport Logistics

LR Centralny Rejestr
Dokumentów
Central Document Register

LE Oddział Elektroenergetyczny
Electroenergetic Division

P-4 Wydział Profili Giętych
w Tarnowie
Cold-Formed Profiles
Department in Tarnów

PU Wydział Rdzeni Zwijanych
i Kształtek
Toroidal Cores and
Laminations Department

PE Wydział Energetyczny
Power Engineering
Department



BILANS STAN NA DZIEŃ 31 GRUDNIA

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
AKTYWA		
I. Majątek trwały	179 504	169 653
1. Wartości niematerialne i prawne	9 331	10 397
2. Rzeczowy majątek trwały	158 332	147 552
3. Finansowy majątek trwały	11 841	11 704
4. Należności długoterminowe	–	–
II. Majątek obrotowy	129 608	110 661
1. Zapasy	43 025	49 248
2. Należności krótkoterminowe	85 666	61 162
3. Akcje (udziały) własne do zbycia	–	–
4. Papiery wartościowe przeznaczone do obrotu	–	–
5. Środki pieniężne	917	251
III. Rozliczenia międzyokresowe	47	26
1. Z tytułu odroczonego podatku dochodowego	–	–
2. Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	47	26
A k t y w a, r a z e m	309 159	280 340
PASYWA		
I. Kapitał własny	137 157	122 428
1. Kapitał akcyjny	13 450	13 450
2. Należne wpłaty na poczet kapitału akcyjnego (wielkość ujemna)	–	–
3. Kapitał zapasowy	35 794	35 792
4. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	271	273
5. Pozostałe kapitały rezerwowe	71 520	66 450
6. Różnice kursowe z przeliczenia oddziałów (zakładów) zagranicznych	–	–
7. Niepodzielony zysk lub niepokryta strata z lat ubiegłych	–	–
8. Zysk (strata) netto	16 122	6 463
II. Rezerwy	8 071	6 882
1. Rezerwy na podatek dochodowy	7 111	6 882
2. Pozostałe rezerwy	960	–
III. Zobowiązania	130 341	115 564
1. Zobowiązania długoterminowe	588	8 518
2. Zobowiązania krótkoterminowe	129 753	107 046
IV. Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	33 590	35 466
P a s y w a, r a z e m	309 159	280 340
Wartość księgowa	137 157	122 428
Liczba akcji	6 725 000	6 725 000
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	20,40	18,20
Przewidywana liczba akcji	6 725 000	6 725 000
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	–	–



RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	679 856	410 013
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	540 079	383 506
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	139 777	26 507
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	616 386	372 531
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	482 721	347 875
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	133 665	24 656
III. Zysk (strata) brutto na sprzedaży (I-II)	63 470	37 482
IV. Koszty sprzedaży	10 585	3 973
V. Koszty ogólnego zarządu	23 446	21 841
VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)	29 439	11 668
VII. Pozostałe przychody operacyjne	3 240	3 685
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	2 553	1 373
IX. Zysk (strata) na działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)	30 126	13 980
X. Przychody z akcji i udziałów w innych jednostkach	-	-
XI. Przychody z pozostałego finansowego majątku trwałego	-	-
XII. Pozostałe przychody finansowe	9 329	6 518
XIII. Koszty finansowe	16 603	12 338
XIV. Zysk (strata) na działalności gospodarczej (IX+X+XI+XII-XIII)	22 852	8 160
XV. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (XV.1.-XV.2.)	-	-
1. Zyski nadzwyczajne	-	-
2. Straty nadzwyczajne	-	-
XVI. Zysk (strata) brutto	22 852	8 160
XVII. Podatek dochodowy	6 730	1 697
XVIII. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-
XIX. Zysk (strata) netto	16 122	6 463
Zysk (strata) netto (za 12 miesięcy)	16 122	6 463
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	6 725 000	6 725 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	2,40	0,96
Średnia ważona przewidywana liczba akcji zwykłych	6 725 000	6 725 000
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	-	-



RACHUNEK PRZEPŁYWU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
A. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (I+/-II) – metoda pośrednia	13 595	42 160
I. Zysk (strata) netto	16 122	6 463
II. Korekty razem	-2 527	35 697
1. Amortyzacja	24 565	21 051
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-1 365	734
3. Odsetki i dywidendy	6 918	4 889
4. (Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	246	-732
5. Zmiana stanu pozostałych rezerw	960	–
6. Podatek dochodowy (wykazany w rachunku zysków i strat)	6 730	1 697
7. Podatek dochodowy zapłacony	-6 502	-2 300
8. Zmiana stanu zapasów	6 223	-8 731
9. Zmiana stanu należności	-24 503	-32 570
10. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych (z wyjątkiem pożyczek i kredytów)	-14 147	54 026
11. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	46	-76
12. Zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	-1 943	-2 298
13. Pozostałe korekty	245	7
B. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ (I-II)	-34 673	-22 331
I. Wpływy z działalności inwestycyjnej	1 353	2 238
1. Sprzedaż składników wartości niematerialnych i prawnych	–	–
2. Sprzedaż składników rzeczowego majątku trwałego	126	1 045
3. Sprzedaż składników finansowego majątku trwałego, w tym:	–	–
– w jednostkach zależnych	–	–
– w jednostkach stowarzyszonych	–	–
– w jednostce dominującej	–	–
4. Sprzedaż papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu	–	–
5. Spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	–	–
6. Otrzymane dywidendy	–	–
7. Otrzymane odsetki	872	50
8. Pozostałe wpływy	355	1 143
II. Wydatki z tytułu działalności inwestycyjnej	-36 026	-24 569
1. Nabycie składników wartości niematerialnych i prawnych	-2 488	-5 627
2. Nabycie składników rzeczowego majątku trwałego	-33 156	-13 514
3. Nabycie składników finansowego majątku trwałego, w tym:	-382	-5 428
– w jednostkach zależnych	-382	-5 165
– w jednostkach stowarzyszonych	–	–
– w jednostce dominującej	–	–

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
4. Nabycie akcji (udziałów) własnych	-	-
5. Nabycie papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu	-	-
6. Udzielone pożyczki długoterminowe	-	-
7. Pozostałe wydatki	-	-
C. PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ (I-II)	21 744	-23 212
I. Wpływy z działalności finansowej	44 695	-
1. Zaciągnięcie długoterminowych kredytów i pożyczek	-	-
2. Emisja obligacji lub innych długoterminowych dłużnych papierów wartościowych	-	-
3. Zaciągnięcie krótkoterminowych kredytów i pożyczek	44 695	-
4. Emisja obligacji lub innych krótkoterminowych dłużnych papierów wartościowych	-	-
5. Wpływy z emisji akcji (udziałów) własnych	-	-
6. Dopłaty do kapitału	-	-
7. Pozostałe wpływy	-	-
II. Wydatki z tytułu działalności finansowej	-22 951	-23 212
1. Spłata długoterminowych kredytów i pożyczek	-13 769	-14 584
2. Wykup obligacji lub innych długoterminowych dłużnych papierów wartościowych	-	-
3. Spłata krótkoterminowych kredytów bankowych i pożyczek	-	-3 259
4. Wykup obligacji lub innych krótkoterminowych dłużnych papierów wartościowych	-	-
5. Koszty emisji akcji własnych	-	-
6. Umorzenie akcji (udziałów) własnych	-	-
7. Płatności dywidend i innych wypłat na rzecz właścicieli	-1 345	-
8. Wypłaty z zysku dla osób zarządzających i nadzorujących	-47	-107
9. Wydatki na cele społecznie-użyteczne	-	-
10. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	-
11. Zapłacone odsetki	-7 790	-4 939
12. Pozostałe wydatki	-	-323
D. PRZEPIŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A+/-B+/-C)	666	-3 383
E. BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	666	-3 383
- w tym zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych od walut obcych	-	-
F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	251	3 634
G. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D)	917	251



BALANCE SHEET AS OF 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
ASSETS		
I. Fixed assets	179 504	169 653
1. Intangible fixed assets	9 331	10 397
2. Tangible fixed assets	158 332	147 552
3. Financial fixed assets	11 841	11 704
4. Long-term receivables	–	–
II. Current Assets	129 608	110 661
1. Inventories	43 025	49 248
2. Short-term receivables	85 666	61 162
3. Shares (shareholders' stake) to be traded	–	–
4. Securities intended for sale	–	–
5. Cash	917	251
III. Prepayments	47	26
1. Deferred income tax	–	–
2. Other prepayments	47	26
Total Assets	309 159	280 340
LIABILITIES		
I. Shareholders' equity	137 157	122 428
1. Share capital	13 450	13 450
2. Unpaid up share capital (negative value)	–	–
3. Reserve capital	35 794	35 792
4. Reserve capital from revaluation	271	273
5. Other reserve capital	71 520	66 450
6. Exchange rates balance on foreign transactions	–	–
7. Retained earnings (losses)	–	–
8. Net profit (loss)	16 122	6 463
II. Reserves	8 071	6 882
1. Income tax reserves	7 111	6 882
2. Other reserves	960	–
III. Liabilities	130 341	115 564
1. Long-term liabilities	588	8 518
2. Short-term liabilities	129 753	107 046
IV. Accruals and deferred income	33 590	35 466
Total Liabilities	309 159	280 340
Book value	137 157	122 428
Number of shares	6 725 000	6 725 000
Book Value per share (PLN)	20,40	18,20
Predicted Number of shares	6 725 000	6 725 000
Diluted Book Value per share (PLN)	–	–



PROFIT AND LOSS ACCOUNT
FOR THE PERIOD FROM 1 JANUARY
TO 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
I. Net sales of goods, products and materials	679 856	410 013
1. Net sales of products	540 079	383 506
2. Net sales of goods and materials	139 777	26 507
II. Cost of goods and products sold	616 386	372 531
1. Production cost of products sold	482 721	347 875
2. Value of goods and materials sold	133 665	24 656
III. Gross profit (loss) on sales (I-II)	63 470	37 482
IV. Selling costs	10 585	3 973
V. General and administrative costs	23 446	21 841
VI. Profit (loss) on sales (III-IV-V)	29 439	11 668
VII. Other operating income	3 240	3 685
VIII. Other operating costs	2 553	1 373
IX. Operating profit (loss) (VI+VII-VIII)	30 126	13 980
X. Income from stakes in other entities	–	–
XI. Financial income on other fixed assets	–	–
XII. Other financial income	9 329	6 518
XIII. Financial costs	16 603	12 338
XIV. Profit (loss) on economic activity (IX+X+XI+XII-XIII)	22 852	8 160
XV. Result of extraordinary events (XV.1.-XV.2.)	–	–
1. Extraordinary gains	–	–
2. Extraordinary losses	–	–
XVI. Gross profit (loss)	22 852	8 160
XVII. Income tax	6 730	1 697
XVIII. Other obligatory charges on gross profit (loss)	–	–
XIX. Net profit (loss)	16 122	6 463
Net profit (loss) (in 12 months)	16 122	6 463
Weighted average of ordinary shares	6 725 000	6 725 000
Profit (loss) per ordinary share (PLN)	2,40	0,96
Predicted weighted average of ordinary shares	6 725 000	6 725 000
Diluted profit (loss) per ordinary share (PLN)	–	–



CASH FLOW STATEMENT FOR THE PERIOD FROM 1 JANUARY TO 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
A. NET CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES		
(I+/-II)) – indirect method	13 595	42 160
I. Net profit (loss)	16 122	6 463
II. Total adjustments	-2 527	35 697
1. Depreciation	24 565	21 051
2. Exchange gains (losses)	-1 365	734
3. Interests/dividends paid and received	6 918	4 889
4. Profit loss from investment activities	246	-732
5. Change in other reserves	960	–
6. Income tax (from balance sheet)	6 730	1 697
7. Income tax paid	-6 502	-2 300
8. Change in inventories	6 223	-8 731
9. Change in receivables	-24 503	-32 570
10. Change in short-term liabilities (except for loans and credits)	-14 147	54 026
11. Change in accruals	46	-76
12. Change in deferred income	-1 943	-2 298
13. Other adjustments	245	7
B. NET CASH FLOW FROM INVESTMENT ACTIVITIES (I-II)	-34 673	-22 331
I. Cash inflow from investment activities	1 353	2 238
1. Sale of intangible fixed assets components	–	–
2. Sale of tangible fixed assets components	126	1 045
3. Sale of financial fixed assets, including:	–	–
– subsidiaries	–	–
– associated entities	–	–
– parent company	–	–
4. Sale of securities intended for sale	–	–
5. Long-term loans repaid	–	–
6. Dividends received	–	–
7. Interest received	872	50
8. Other inflows	355	1 143
II. Cash outflow of investment activities	-36 026	-24 569
1. Purchase of intangible fixed assets	-2 488	-5 627
2. Purchase of tangible fixed assets	-33 156	-13 514
3. Purchase of financial fixed assets, including:	-382	-5 428
– subsidiaries	-382	-5 165
– associated entities	–	–
– parent company	–	–

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
4. Purchase of own shares	–	–
5. Purchase of securities intended for sale	–	–
6. Long-term loans granted	–	–
7. Other outflows	–	–
C. NET CASH FLOW FROM FINANCIAL ACTIVITIES (I-II)	21 744	-23 212
I. Cash inflow from financial activities	44 695	–
1. Long-term loans and credits incurred	–	–
2. Issue of bonds or other long-term debentures	–	–
3. Short-term loans and credits incurred	44 695	–
4. Issue of bonds or other short-term debentures	–	–
5. Inflow from issue of shares	–	–
6. Capital receipts	–	–
7. Other inflow	–	–
II. Cash outflow from financial activities	-22 951	-23 212
1. Repayment of long-term loans and credits	-13 769	-14 584
2. Redemption of bonds or other long-term debentures	–	–
3. Repayment of short-term loans and credits	–	-3 259
4. Redemption of bonds or other short-term debentures	–	–
5. Share issue costs	–	–
6. Redemption of own shares	–	–
7. Dividends and other dues paid to shareholders	-1 345	–
8. Bonus paid to managing and supervising officers	-47	-107
9. Payments for social funds	–	–
10. Capital lease payments	–	–
11. Interest paid	-7 790	-4 939
12. Other outflows	–	-323
D. TOTAL NET CASH FLOW (A+/-B+/-C)	666	-3 383
E. FINANCIAL ASSET BALANCE,	666	-3 383
– including cash balance due to exchange rates fluctuations	–	–
F. CASH AT THE BEGINNING OF THE PERIOD	251	3 634
G. CASH AT THE END OF THE PERIOD (F+/-D)	917	251



Opinia Biegłego Rewidenta

OPINIA DELOITTE & TOUCHE AUDIT SERVICES SP. Z O.O. Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE PRZY UL. FREDRY 6 DO AKCJONARIUSZY, RADY NADZORCZEJ I ZARZĄDU SPÓŁKI ZAKŁAD PRZETWÓRSTWA HUTNICZEGO STALPRODUKT S.A.

Przeprowadziliśmy badanie sprawozdania finansowego Spółki Zakład Przetwórstwa Hutniczego Stalprodukt S.A. z siedzibą w Bochni, ulica Wygoda 69, obejmującego:

- bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2000 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 309.159 tys. zł (309.159.306,03 zł),
- rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2000 roku do 31 grudnia 2000 roku wykazujący zysk netto w kwocie 16.122 tys. zł (16.121.604,66 zł),
- sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych za okres od 1 stycznia 2000 roku do 31 grudnia 2000 roku wykazujące zwiększenie stanu środków pieniężnych netto w ciągu roku obrotowego w kwocie 666 tys. zł (666.058,67 zł),
- informację dodatkową, obejmującą w szczególności:
 - wstęp,
 - zestawienie zmian w kapitale własnym za okres od 1 stycznia 2000 roku do 31 grudnia 2000 roku,
 - noty objaśniające.

Za sporządzenie wymienionego sprawozdania finansowego odpowiedzialność ponosi Zarząd Spółki. Naszym obowiązkiem jest wyrażenie opinii na temat sprawozdania w oparciu o wyniki przeprowadzonego badania.



Certified Auditor's Opinion

OPINION BY DELOITTE & TOUCHE AUDIT SERVICES SP. Z O.O. BASED IN WARSAW, UL. FREDRY 6 TO THE SHAREHOLDERS, SUPERVISORY BOARD, AND THE BOARD OF DIRECTORS OF ZAKŁAD PRZETWÓRSTWA HUTNICZEGO (METALLURGICAL PROCESSING PLANT) STALPRODUKT S.A.

We have audited the Financial Report of the Company: Zakład Przetwórstwa Hutniczego Stalprodukt S.A. based in Bochnia, ul. Wygoda 69, including:

- balance sheet drawn up as of 31 December 2000, with total assets and liabilities amounting to PLN 309,159 thousand (PLN 309,159,306.03),
- profit and loss account for the period from 1 January 2000 to 31 December 2000, showing a net profit of PLN 16,122 thousand (PLN 16,121,604.66),
- cash flow statement for the period from 1 January 2000 to 31 December 2000, showing an increase in net cash amounting to PLN 666 thousand (PLN 666,058.67) in the fiscal year,
- additional information, including in particular:
 - introduction,
 - changes in equity compiled for the period from 1 January 2000 to 31 December 2000,
 - explanatory notes.

The Company's Board of Directors is responsible for preparing the above mentioned Financial Report. Our task is to express our opinion on the Financial Report on the basis of the results of the audit performed.

Za wyjątkiem kwestii opisanych w następnym akapicie badanie przeprowadziliśmy stosownie do:

- przepisów ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz.U. Nr 121, poz. 591), z późniejszymi zmianami),
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w taki sposób, by uzyskać racjonalną, wystarczającą podstawę do wyrażenia opinii, czy sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych błędów.

Badanie obejmowało w szczególności sprawdzenie – w dużej mierze metodą wrywkową – dowodów i zapisów księgowych, z których wynikają kwoty i informacje zawarte w sprawozdaniu finansowym, a także ocenę zastosowanych zasad rachunkowości, dokonanych przez Zarząd Spółki oszacowań oraz ogólną ocenę prezentacji sprawozdania finansowego. Jesteśmy przekonani, że przeprowadzone przez nas badanie zapewniło nam wystarczającą podstawę do wyrażenia naszej opinii.

Spółka stosuje zasadę obciążania wyniku finansowego z tytułu nagród jubileuszowych i odpraw emerytalnych w momencie wypłaty.

Na dzień 31 grudnia 2000 roku Spółka nie dokonała oszacowania kwoty przyszłych wypłat z tytułu powyższych świadczeń pracowniczych, do których osoby zatrudnione w Spółce nabyły prawo w badanym okresie oraz w okresach wcześniejszych. Naszym zdaniem należałoby na powyższe świadczenia utworzyć rezerwę obciążając koszty okresu, którego świadczenia te dotyczą. Brak wiarygodnie wyszacowanych przez Zarząd Spółki wyżej wymienionych wielkości uniemożliwia określenie wpływu korekty z tego tytułu na sprawozdanie finansowe.

W naszej opinii, za wyjątkiem skutków ewentualnych korekt jakie mogłyby okazać się konieczne w wyniku utworzenia rezerw na świadczenia pracownicze, sprawozdanie finansowe Spółki Zakład Przetwórstwa Hutniczego Stalprodukt S.A. za rok obrotowy 2000 zostało sporządzone we wszystkich istotnych aspektach:

Except for the matters referred to in the following paragraph, the audit has been carried out in accordance with:

- provisions of Accountancy Act of 29 September 1994 (Journal of Laws No 121, item 591) with subsequent amendments,
- audit standards issued by the National Council of Certified Auditors in a way ensuring rational and sufficient grounds for us to express an opinion as to, whether or not, the Financial Report contains essential errors.

The audit particularly consisted in a, by large, random inspection of accounting evidence and ledger records, confirming the amounts stated and the information items contained in the Financial Report, an evaluation of the accounting rules applied and the assessment performed by the Company's Board of Directors as well as a general evaluation of the Financial Report presentation. We are convinced that the audit performed provided sufficient grounds for us to express our opinion thereon.

The Company has been applying a rule whereby long service bonuses ("jubilee bonuses") and retirement benefits have been debited to the financial results at the moment of payment.

As of December 31, the Company did not make an assessment as to future payments effecting from the above mentioned employee benefits whereto the Company employees had acquired title in the audited period as well as in the earlier periods. In our opinion, a reserve should be established to cover the above mentioned benefits to be debited to the costs of the period concerned therewith. Lack of reliable assessment with regard to the above mentioned figures on the part of the Company's Board makes it impossible to characterise the adjustment impact on the Financial Report.

In our opinion, except for the impact of potential adjustments that might prove necessary in consequence of benefit reserve formation, the Financial Report of the Company: Zakład Przetwórstwa Hutniczego Stalprodukt S.A. in the fiscal year 2000 was prepared in all essential aspects:

- na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych,
- zgodnie co do formy i treści z wymogami:
 - ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości i statutem Spółki,
 - rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 22 grudnia 1998 roku w sprawie rodzaju, formy i zakresu informacji bieżących i okresowych oraz terminów ich przekazywania przez emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do publicznego obrotu,
 - rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 22 grudnia 1998 roku w sprawie szczegółowych warunków jakim powinien odpowiadać prospekt emisyjny, skrót prospektu emisyjnego oraz memorandum informacyjne i skrót memorandum informacyjnego,
 - zgodnie z zasadami rachunkowości określonymi tą ustawą, z zachowaniem ich ciągłości i odzwierciedla ono rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny wyniku działalności gospodarczej, rentowności i przepływów pieniężnych w badanym okresie oraz sytuacji majątkowej i finansowej Spółki na dzień 31 grudnia 2000 roku.

Informacje finansowe zawarte w sprawozdaniu Zarządu z działalności Spółki (Komentarz Zarządu) za rok obrotowy 2000, zaczerpnięte bezpośrednio ze zbadanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

Danuta Domaraczenko

*Biegły rewident
nr ewid. 671/74*

osoby reprezentujące podmiot

Barbara Misterna
Wiceprezes Zarządu

Wacław Nitka
Członek Zarządu

podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych wpisany na listę podmiotów uprawnionych pod nr ewidencyjnym 73 prowadzoną przez KIBR

Warszawa, 25 kwietnia 2001 roku

- on the basis of properly kept books of accounts,
- as to form and content – in accordance with the provisions of:
 - Accountancy Act of 29 September 1994 and the Company's Articles of Association,
 - Ordinance of Council of Ministers as of 22 December 1998 with regard to kind, form, and scope of current and periodical information and data transfer deadlines for entities issuing securities admitted to public trading,
 - Ordinance of Council of Ministers as of 22 December 1998 with regard to detailed requirements to be met by the issuing prospectus, the abridged issuing prospectus as well as the informative memorandum and the abridged informative memorandum,
 - in compliance with the accounting rules provided for in the Act in question, their continuity being preserved, and it reflects accurately and clearly all the information essential for the evaluation of the results as to the operation, profitability, and cash flow in the auditing period as well as the property and financial standing of the Company as of 31 December 2000.

The financial information contained in the Board of Directors' Report on Company's Operation (Board's Commentary) in the fiscal year 2000, elicited directly from the audited Financial Report stands in accordance therewith.

Danuta Domaraczenko

*Certified Auditor
Registered under No 671/74*

Representatives of the Entity

Barbara Misterna
Vice-President of the Board

Wacław Nitka
Member of the Board

Entity entitled to financial report audit entered on the list of entitled entities kept by KIBR (National Chamber of Certified Auditors) under registration No 73

Warszawa, 25 April 2001



SKONSOLIDOWANY BILANS ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
AKTYWA		
I. Majątek trwały	175 437	169 653
1. Wartości niematerialne i prawne	9 366	10 397
2. Wartość firmy z konsolidacji	–	–
3. Rzeczowy majątek trwały	158 486	147 552
4. Finansowy majątek trwały, w tym:	7 585	11 704
– akcje i udziały w jednostkach objętych konsolidacją metodą praw własności	–	–
5. Należności długoterminowe	–	–
II. Majątek obrotowy	141 414	110 661
1. Zapasy	61 294	49 248
2. Należności krótkoterminowe	74 777	61 162
3. Akcje (udziały) własne do zbycia	4 087	–
4. Papiery wartościowe przeznaczone do obrotu	–	–
5. Środki pieniężne	1 256	251
III. Rozliczenia międzyokresowe	51	26
1. Z tytułu odroczonego podatku dochodowego	–	–
2. Pozostałe rozliczenia międzyokresowe	51	26
A k t y w a, r a z e m	316 902	280 340
PASYWA		
I. Kapitał własny	132 570	122 428
1. Kapitał akcyjny	13 450	13 450
2. Należne wpłaty na poczet kapitału akcyjnego (wielkość ujemna)	–	–
3. Kapitał zapasowy	35 794	35 792
4. Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	271	273
5. Pozostałe kapitały rezerwowe	71 520	66 450
6. Różnice kursowe z przeliczenia oddziałów (zakładów) zagranicznych	–	–
7. Różnice kursowe z konsolidacji	–	–
8. Niepodzielony zysk lub niepokryta strata z lat ubiegłych	-3 320	–
9. Zysk (strata) netto	14 855	6 463
II. Rezerwa kapitałowa z konsolidacji	–	–
III. Kapitał własny akcjonariuszy (udziałowców) mniejszościowych	–	–
IV. Rezerwy	8 071	6 882
1. Rezerwy na podatek dochodowy	7 111	6 882
2. Pozostałe rezerwy	960	–
V. Zobowiązania	142 671	115 564
1. Zobowiązania długoterminowe	588	8 518
2. Zobowiązania krótkoterminowe	142 083	107 046
VI. Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	33 590	35 466
P a s y w a, r a z e m	316 902	280 340
Wartość księgową	132 570	122 428
Liczba akcji	6 725 000	6 725 000
Wartość księgową na jedną akcję (w zł)	19,71	18,2
Przewidywana liczba akcji	6 725 000	6 725 000
Rozwodniona wartość księgową na jedną akcję (w zł)	–	–



SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	668 469	410 013
1. Przychody netto ze sprzedaży produktów	494 811	383 506
2. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	173 658	26 507
II. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	600 610	372 531
1. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	444 349	347 875
2. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	156 261	24 656
III. Zysk (strata) brutto na sprzedaży (I-II)	67 859	37 482
IV. Koszty sprzedaży	13 178	3 973
V. Koszty ogólnego zarządu	24 954	21 841
VI. Zysk (strata) na sprzedaży (III-IV-V)	29 727	11 668
VII. Pozostałe przychody operacyjne	3 507	3 685
VIII. Pozostałe koszty operacyjne	2 879	1 373
IX. Zysk (strata) na działalności operacyjnej (VI+VII-VIII)	30 355	13 980
X. Przychody z akcji i udziałów w innych jednostkach	–	–
XI. Przychody z pozostałego finansowego majątku trwałego	–	–
XII. Pozostałe przychody finansowe	9 824	6 518
XIII. Koszty finansowe	18 535	12 338
XIV. Zysk (strata) na działalności gospodarczej (IX+X+XI+XII-XIII)	21 644	8 160
XV. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (XV.1. - XV.2.)	–	–
1. Zyski nadzwyczajne	–	–
2. Straty nadzwyczajne	–	–
XVI. Odpis wartości firmy z konsolidacji	–	–
XVII. Odpis rezerwy kapitałowej z konsolidacji	–	–
XVIII. Zysk (strata) brutto	21 644	8 160
XIX. Podatek dochodowy	6 789	1 697
XX. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	–	–
XXI. Udział w zyskach (stratach) jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	–	–
XXII. (Zysk) strata akcjonariuszy (udziałowców) mniejszościowych	–	–
XXIII. Zysk (strata) netto	14 855	6 463
Zysk (strata) netto (za 12 miesięcy)	14 855	6 463
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	6 725 000	6 725 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	2,21	0,96
Średnia ważona przewidywana liczba akcji zwykłych	6 725 000	6 725 000
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	–	–



SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA

	w tys. zł 2000	w tys. zł 1999
A. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ (I+/-II) – metoda pośrednia	6 457	42 160
I. Zysk (strata) netto	14 855	6 463
II. Korekty razem	-8 398	35 697
1. Zysk (strata) akcjonariuszy (udziałowców) mniejszościowych	–	–
2. Udział w (zyskach) stratach jednostek objętych konsolidacją metodą praw własności	–	–
3. Amortyzacja (w tym odpisy wartości firmy z konsolidacji lub rezerwy kapitałowej z konsolidacji)	24 610	21 051
4. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	-1 365	734
5. Odsetki i dywidendy	6 552	4 889
6. (Zysk) strata z tytułu działalności inwestycyjnej	261	-732
7. Zmiana stanu pozostałych rezerw	929	–
8. Podatek dochodowy (wykazany w rachunku zysków i strat)	6 789	1 697
9. Podatek dochodowy zapłacony	-6 561	-2 300
10. Zmiana stanu zapasów	-9 648	-8 731
11. Zmiana stanu należności	-226	-32 570
12. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych (z wyjątkiem pożyczek i kredytów)	-28 090	54 026
13. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	49	-76
14. Zmiana stanu przychodów przyszłych okresów	-1 943	-2 298
15. Pozostałe korekty	245	7
B. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ (I-II)	-38 416	-22 331
I. Wpływy z działalności inwestycyjnej	1 778	2 238
1. Sprzedaż składników wartości niematerialnych i prawnych	–	–
2. Sprzedaż składników rzeczowego majątku trwałego	185	1 045
3. Sprzedaż składników finansowego majątku trwałego, w tym:	–	–
– w jednostkach zależnych	–	–
– w jednostkach stowarzyszonych	–	–
– w jednostce dominującej	–	–
4. Sprzedaż papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu	–	–
5. Spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	–	–
6. Otrzymane dywidendy	–	–
7. Otrzymane odsetki	1 238	50
8. Pozostałe wpływy	355	1 143
II. Wydatki z tytułu działalności inwestycyjnej	-40 194	-24 569
1. Nabycie składników wartości niematerialnych i prawnych	-2 491	-5 627
2. Nabycie składników rzeczowego majątku trwałego	-33 234	-13 514

	<i>w tys. zł</i> 2000	<i>w tys. zł</i> 1999
3. Nabycie składników finansowego majątku trwałego, w tym:	-382	-5 428
– w jednostkach zależnych	-382	-5 165
– w jednostkach stowarzyszonych	–	–
– w jednostce dominującej	–	–
4. Nabycie akcji (udziałów) własnych	-4 087	–
5. Nabycie papierów wartościowych przeznaczonych do obrotu	–	–
6. Udzielone pożyczki długoterminowe	–	–
7. Dywidendy wypłacone akcjonariuszom (udziałowcom) mniejszościowym	–	–
8. Pozostałe wydatki	–	–
C. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ (I-II)	31 200	-23 212
I. Wpływy z działalności finansowej	54 151	–
1. Zaciągnięcie długoterminowych kredytów i pożyczek	–	–
2. Emisja obligacji lub innych długoterminowych dłużnych papierów wartościowych	–	–
3. Zaciągnięcie krótkoterminowych kredytów i pożyczek	54 151	–
4. Emisja obligacji lub innych krótkoterminowych dłużnych papierów wartościowych	–	–
5. Wpływy z emisji akcji (udziałów) własnych	–	–
6. Dopłaty do kapitału	–	–
7. Pozostałe wpływy	–	–
II. Wydatki z tytułu działalności finansowej	-22 951	-23 212
1. Spłata długoterminowych kredytów i pożyczek	-13 769	-14 584
2. Wykup obligacji lub innych długoterminowych dłużnych papierów wartościowych	–	–
3. Spłata krótkoterminowych kredytów bankowych i pożyczek	–	-3 259
4. Wykup obligacji lub innych krótkoterminowych dłużnych papierów wartościowych	–	–
5. Koszty emisji akcji własnych	–	–
6. Umorzenie akcji (udziałów) własnych	–	–
7. Płatności dywidend i innych wypłat na rzecz właścicieli	-1 345	–
8. Wypłaty z zysku dla osób zarządzających i nadzorujących	-47	-107
9. Wydatki na cele społecznie-użyteczne	–	–
10. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	–	–
11. Zapłacone odsetki	-7 790	-4 939
12. Pozostałe wydatki	–	-323
D. PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A+/-B+/-C)	-759	-3 383
E. BILANSOWA ZMIANA STANU ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	-759	-3 383
– w tym zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych od walut obcych	–	–
F. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	2 015	3 634
G. ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/- D)	1 256	251



CONSOLIDATED BALANCE SHEET AS OF 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
ASSETS		
I. Fixed Assets	175 437	169 653
1. Intangible fixed assets	9 366	10 397
2. Company's value from consolidation	–	–
3. Tangible fixed assets	158 486	147 552
4. Financial fixed assets, including:	7 585	11 704
– shares (stake) in entities subjected to ownership consolidation method	–	–
5. Long-term receivables	–	–
II. Current Assets	141 414	110 661
1. Inventories	61 294	49 248
2. Short-term receivables	74 777	61 162
3. Shares (stake) to be traded	4 087	–
4. Securities intended for sale	–	–
5. Cash	1 256	251
III. Prepayments	51	26
1. Deferred income tax	–	–
2. Other prepayments	51	26
Total Assets	316 902	280 340
LIABILITIES		
I. Shareholders' equity	132 570	122 428
1. Share capital	13 450	13 450
2. Unpaid up share capital (negative value)	–	–
3. Reserve capital	35 794	35 792
4. Reserve capital from revaluation	271	273
5. Other reserve capital	71 520	66 450
6. Exchange rates balance on foreign transactions	–	–
7. Exchange rates balance from consolidation	–	–
8. Retained earnings (losses)	-3 320	–
9. Net profit (loss)	14 855	6 463
II. Capital reserve from consolidation	–	–
III. Shareholders' equity (minority interest)	–	–
IV. Reserves	8 071	6 882
1. Income tax reserves	7 111	6 882
2. Other reserves	960	–
V. Liabilities	142 671	115 564
1. Long-term liabilities	588	8 518
2. Short-term liabilities	142 083	107 046
VI. Accruals and deferred income	33 590	35 466
Total Liabilities	316 902	280 340
Book value	132 570	122 428
Number of shares	6 725 000	6 725 000
Book value per share (PLN)	19,71	18,2
Predicted number of shares	6 725 000	6 725 000
Diluted book value per share (PLN)	–	–



CONSOLIDATED PROFIT AND LOSS ACCOUNT FOR THE PERIOD FROM 1 JANUARY TO 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
I. Net sales of goods, products, and materials	668 469	410 013
1. Net sales of products	494 811	383 506
2. Net sales of goods and materials	173 658	26 507
II. Cost of products, goods, and materials sold	600 610	372 531
1. Production costs of products sold	444 349	347 875
2. Value of goods and materials sold	156 261	24 656
III. Gross profit (loss) on sales (I-II)	67 859	37 482
IV. Selling costs	13 178	3 973
V. General and administrative costs	24 954	21 841
VI. Profit (loss) on sales (III-IV-V)	29 727	11 668
VII. Other operating income	3 507	3 685
VIII. Other operating costs	2 879	1 373
IX. Operating profit (loss) (VI+VII-VIII)	30 355	13 980
X. Income from stakes in other entities	–	–
XI. Financial income on other fixed assets	–	–
XII. Other financial income	9 824	6 518
XIII. Financial costs	18 535	12 338
XIV. Profit (loss) on economic activity (IX+X+XI+XII-XIII)	21 644	8 160
XV. Result of extraordinary events (XV.1.- XV.2.)	–	–
1. Extraordinary gains	–	–
2. Extraordinary losses	–	–
XVI. Deduction of Company's value from consolidation	–	–
XVII. Deduction of capital reserve from consolidation	–	–
XVIII. Gross profit (loss)	21 644	8 160
XIX. Income tax	6 789	1 697
XX. Other obligatory charges on gross profit	–	–
XXI. Profit (loss) share in entities subjected to ownership consolidation method	–	–
XXII. Shareholders' profit (loss) (minority interest)	–	–
XXIII. Net profit (loss)	14 855	6 463
Net profit (loss) (in twelve months)	14 855	6 463
Weighted average of ordinary shares	6 725 000	6 725 000
Profit (loss) per share (PLN)	2,21	0,96
Predicted weighted average of ordinary shares	6 725 000	6 725 000
Diluted profit (loss) per share (PLN)	–	–



CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT FOR THE PERIOD FROM 1 JANUARY TO 31 DECEMBER

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
A. NET CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES		
(I+/-II) – direct method	6 457	42 160
I. Net profit (loss)	14 855	6 463
II. Total adjustments	-8 398	35 697
1. Shareholders' profit (loss) (minority interest)	–	–
2. Profit (loss) share in entities subjected to ownership consolidation method	–	–
3. Depreciation (including deduction of Company's value from consolidation or capital reserve from consolidation)	24 610	21 051
4. Exchange gains (losses)	-1 365	734
5. Interest/dividends paid and received	6 552	4 889
6. Profit (loss) from investment activities	261	-732
7. Change in other reserves	929	–
8. Income tax (from balance sheet)	6 789	1 697
9. Income tax paid	-6 561	-2 300
10. Change in inventories	-9 648	-8 731
11. Change in receivables	-226	-32 570
12. Change in short-term liabilities (except for loans and credits)	-28 090	54 026
13. Change in accruals	49	-76
14. Change in deferred income	-1 943	-2 298
15. Other adjustments	245	7
B. NET CASH FLOW FROM INVESTMENT ACTIVITIES (I-II)	-38 416	-22 331
I. Cash inflow from investment activities	1 778	2 238
1. Sale of intangible fixed assets components	–	–
2. Sale of tangible fixed assets components	185	1 045
3. Sale of financial fixed assets, including:	–	–
– subsidiaries	–	–
– associated entities	–	–
– parent company	–	–
4. Sale of securities intended for sale	–	–
5. Long-term loans repaid	–	–
6. Dividends received	–	–
7. Interest received	1 238	50
8. Other inflows	355	1 143
II. CASH OUTFLOWS FROM INVESTMENT ACTIVITIES	-40 194	-24 569
1. Purchase of intangible fixed assets	-2 491	-5 627
2. Purchase of tangible fixed assets	-33 234	-13 514

	<i>in thousands of PLN 2000</i>	<i>in thousands of PLN 1999</i>
3. Purchase of financial fixed assets, including:	-382	-5 428
– subsidiaries	-382	-5 165
– associated entities	–	–
– parent company	–	–
4. Purchase of own shares	-4 087	–
5. Purchase of securities intended for sale	–	–
6. Long-term loans granted	–	–
7. Dividends paid to shareholders (with minority interest)	–	–
8. Other outflows	–	–
C. NET CASH FLOW FROM FINANCIAL ACTIVITIES (I-II)	31 200	-23 212
I. Cash inflow from financial activities	54 151	–
1. Long-term loans and credits incurred	–	–
2. Issue of bonds or other long-term debentures	–	–
3. Short-term loans and credits incurred	54 151	–
4. Issue of bonds or other short-term debentures	–	–
5. Inflow from issue of shares	–	–
6. Capital receipts	–	–
7. Other inflow	–	–
II. Cash outflow from financial activities	-22 951	-23 212
1. Repayment of long-term loans and credits	-13 769	-14 584
2. Redemption of bonds or other long-term debentures	–	–
3. Repayment of short-term loans and credits	–	-3 259
4. Redemption of bonds or other short-term debentures	–	–
5. Share issue costs	–	–
6. Redemption of own shares	–	–
7. Dividends and other dues paid to shareholders	-1 345	–
8. Income based bonus paid to managing and supervising officers	-47	-107
9. Payments for social funds	–	–
10. Capital lease payments	–	–
11. Interest paid	-7 790	-4 939
12. Other outflows	–	-323
D. TOTAL NET CASH FLOW (A+/-B+/-C)	-759	-3 383
E. Financial asset balance	-759	-3 383
– including cash balance due to exchange rates fluctuations	–	–
F. CASH AT THE BEGINNING OF THE PERIOD	2 015	3 634
G. CASH AT THE END OF THE PERIOD (F+/- D)	1 256	251



Opinia Biegłego Rewidenta

OPINIA DELOITTE & TOUCHE AUDIT SERVICES SP. Z O.O. Z SIEDZIBĄ W WARSZAWIE PRZY UL. FREDRY 6 DO AKCJONARIUSZY, RADY NADZORCZEJ I ZARZĄDU ZAKŁADU PRZETWÓRSTWA HUTNICZEGO STALPRODUKT SPÓŁKA AKCYJNA

Przeprowadziliśmy badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej, dla której Stalprodukt Spółka Akcyjna z siedzibą w Bochni, ulica Wygoda 69 jest podmiotem dominującym, obejmującego:

- skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2000 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 316.902 tys. zł (316.902.797,28 zł),
- skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2000 roku do 31 grudnia 2000 roku wykazujący zysk netto w kwocie 14.855 tys. zł (14.854.902,69 zł),
- skonsolidowane sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych za okres od 1 stycznia 2000 roku do 31 grudnia 2000 roku wykazujące zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto w ciągu roku obrotowego w kwocie 759 tys. zł (758.558,96zł),
- informację dodatkową obejmującą w szczególności:
 - wstęp,
 - zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym, wykazujące stan na dzień



Certified Auditor's Opinion

OPINION BY DELOITTE & TOUCHE AUDIT SERVICES SP. Z O.O. BASED IN WARSAW, UL. FREDRY 6 TO THE SHAREHOLDERS, SUPERVISORY BOARD, AND THE BOARD OF DIRECTORS OF ZAKŁAD PRZETWÓRSTWA HUTNICZEGO STALPRODUKT SPÓŁKA AKCYJNA (METALLURGICAL PROCESSING PLANT-STALPRODUKT JOINT STOCK COMPANY)

We have audited the Consolidated Financial Report of the Capital Group, the parent company of which is Stalprodukt Spółka Akcyjna based in Bochnia, ulica Wygoda 69, including:

- consolidated balance sheet drawn up as of 31 December 2000, with total assets and liabilities amounting to PLN 316,902 thousand (PLN 316,902,797.28),
- consolidated profit and loss account for the period from 1 January 2000 do 31 December 2000, showing a net profit of PLN 14,855 thousand (PLN 14,854,902.69),
- consolidated cash flow statement for the period from 1 January 2000 to 31 December 2000, showing a decrease in net cash amounting to PLN 759 thousand (PLN 758,558.96),
- additional information, including in particular:
 - introduction,
 - changes in consolidated equity compiled as of 1 January 2000 amounting to PLN 122,428 thousand (PLN 122,427,904.41), and as of 31 December 2000 amounting to PLN 132,570 thousand (PLN 132,570,247.42),
 - explanatory notes.

1 stycznia 2000 roku w kwocie 122.428 tys. zł (122.427.904,41zł) oraz stan na dzień 31 grudnia 2000 roku w kwocie 132.570 tys. zł (132.570.247,42 zł),

– noty objaśniające.

Za sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego odpowiedzialność ponosi Zarząd Zakładu Przetwórstwa Hutniczego STALPRODUKT S.A., podmiotu dominującego Grupy Kapitałowej. Naszym obowiązkiem jest wyrażenie opinii na temat sprawozdania w oparciu o wyniki przeprowadzonego badania.

Nie przeprowadziliśmy badania sprawozdania finansowego Spółki zależnej Stalprodukt-Centrostal Kraków Sp. z o.o. (podlegającej konsolidacji metodą pełną). Dane z pakietu konsolidacyjnego jednostki zależnej, co do których oparliśmy się na opinii innego biegłego rewidenta stanowią odpowiednio 15,67% i 22,97% skonsolidowanych aktywów i skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży. Nasza opinia o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w zakresie w jakim odnosi się ona do wielkości wynikających ze sprawozdania finansowego Spółki zależnej Stalprodukt-Centrostal Kraków Sp. z o.o., oparta jest całkowicie na opinii innego biegłego rewidenta.

Za wyjątkiem kwestii opisanych w następnym akapicie badanie przeprowadziliśmy stosownie do:

- przepisów ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz.U. Nr 121, poz. 591),
- norm wykonywania zawodu biegłego rewidenta, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów, w taki sposób, by uzyskać racjonalną, wystarczającą podstawę do wyrażenia opinii, czy skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera istotnych błędów. Badanie obejmowało w szczególności sprawdzenie – w dużej mierze metodą wyrywkową – danych, z których wynikają kwoty i informacje zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, a w szczególności ocenę dokumentacji

The Board of Directors of STALPRODUKT S.A., the parent company within the Capital Group, is responsible for preparing the above mentioned Consolidated Financial Report. Our task is to express our opinion on the Report on the basis of the results of the audit performed.

We have not audited the Financial Report of the subsidiary Company Stalprodukt-Centrostal Kraków Sp. z o.o. (subjected to full consolidation method). The data of the subsidiary company consolidation package, as to which we have relied on another auditor's opinion, account for 15,67% and 22,97%, respectively, of the consolidated assets and consolidated sales. Our opinion on the Consolidated Financial Report, in the degree that it refers to the figures included in the Financial Report of the subsidiary company Stalprodukt Centrostal Kraków Sp. z o.o., is based, in its entirety, on the opinion of another certified auditor.

Except for the matters referred to in the following paragraph, the audit has been carried out in accordance with:

- provisions of Accountancy Act of 29 September 1994 (Journal of Laws No 121, item 591),
- audit standards issued by the National Council of Certified Auditors in a way ensuring rational and sufficient grounds for us to express an opinion as to, whether or not, the Consolidated Financial Report contains essential errors. The audit particularly consisted in a, by large, random inspection of data, relating to the amounts stated and the information items contained in the Consolidated Financial Report, and especially, in an evaluation of consolidation documents, the correctness of the range and the accounting rules applied in the preparation of the Consolidated Financial Report and the essential assessments connected therewith as well as a general evaluation of the presented Consolidated Financial Report. We are convinced that the audit

konsolidacyjnej, poprawności zakresu i zasad zastosowanych do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz istotnych związanych z tym szacunków, jak i ogólną ocenę przedstawionego skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Jesteśmy przekonani, że przeprowadzone przez nas badanie zapewniło nam wystarczającą podstawę do wyrażenia naszej opinii.

Spółka dominująca stosuje zasadę obciążania wyniku finansowego z tytułu nagród jubileuszowych i odpraw emerytalnych w momencie wypłaty. Na dzień 31 grudnia 2000 roku Spółka nie dokonała oszacowania kwoty przyszłych wypłat z tytułu powyższych świadczeń pracowniczych, do których osoby zatrudnione w Spółce nabyły prawo w badanym okresie oraz w okresach wcześniejszych. Naszym zdaniem należałoby na powyższe świadczenia utworzyć rezerwę obciążając koszty okresu, którego świadczenia te dotyczą. Brak wiarygodnie wyszacowanych przez Zarząd Spółki dominującej wyżej wymienionych wielkości uniemożliwia określenie wpływu korekty z tego tytułu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

W naszej opinii – na podstawie przeprowadzonego przez nas badania oraz w oparciu o opinię innego biegłego rewidenta, za wyjątkiem skutków ewentualnych korekt jakie mogłyby okazać się konieczne w wyniku utworzenia rezerw na świadczenia pracownicze, skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Stalprodukt S.A. za rok obrotowy 2000 zostało sporządzone we wszystkich istotnych aspektach:

- zgodnie z zasadami określonymi w ustawie z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości oraz w rozporządzeniu Ministra Finansów z dnia 14 czerwca 1995 roku w sprawie szczegółowych zasad sporządzania przez jednostki inne niż banki skonsolidowanych sprawozdań finansowych,
- zgodnie co do formy i treści z wymogami powołanymi wyżej przepisów prawa oraz wymo-

performed provided sufficient grounds for us to express our opinion thereon.

The parent company has been applying a rule whereby long service bonuses („jubilee bonuses”) and retirement benefits have been debited to the financial results at the moment of payment. As of 31 December 2000, the Company did not make an assessment as to future payments effecting from the above mentioned employee benefits whereto the Company employees had acquired title in the audited period as well as in the earlier periods. In our opinion, a reserve should be established to cover the above mentioned benefits to be debited to the costs of the period concerned. Lack of reliable assessment with regard to the above mentioned figures on the part of the parent company’s Board of Directors makes it impossible to characterise the resulting adjustment impact on the Consolidated Financial Report.

In our opinion, on the basis of the audit performed by us as well as on the basis of an opinion drawn up by another auditor, except for the impact of potential adjustments that might prove necessary in consequence of the employee benefit reserve formation, the Consolidated Financial Report of the Stalprodukt S.A. Capital Group in the fiscal year 2000 was prepared in all essential aspects:

- in accordance with the rules provided for in Accountancy Act as of 29 September 1994 as well as the Ordinance of Minister of Finance as of 14 June 1995 with regard to detailed rules pertaining to preparation of consolidated financial reports by entities other than banks
- as to form and content, in accordance with the provisions of the above mentioned regulations as well as provisions contained in the Ordinance of Council of Ministers as of 22 December 1998 with regard to kind, form, and scope of current and periodical information and data transfer deadlines for entities issuing securities admitted

gami rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 22 grudnia 1998 roku w sprawie rodzaju, formy i zakresu informacji bieżących i okresowych oraz terminów ich przekazywania przez emitentów papierów wartościowych dopuszczonych do publicznego obrotu, rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 22 grudnia 1998 roku w sprawie szczegółowych warunków jakim powinien odpowiadać prospekt emisyjny, skrót prospektu emisyjnego oraz memorandum informacyjne i skrót memorandum informacyjnego i statutu Spółki i odzwierciedla ono rzetelnie i jasno wszystkie informacje istotne dla oceny rentowności, wyniku finansowego działalności gospodarczej, w badanym okresie oraz sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2000 roku.

Informacje finansowe zawarte w sprawozdaniu Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej (Komentarz Zarządu) za rok obrotowy 2000, dla których źródłem jest zbadane skonsolidowane sprawozdanie finansowe, są z nim zgodne.

Danuta Domaraczenko

*Biegły rewident
nr ewid. 671/74*

osoby reprezentujące podmiot

Barbara Misterna

Wiceprezes Zarządu

Anna Domostawska

Członek Zarządu

podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych wpisany na listę podmiotów uprawnionych pod nr ewidencyjnym 73 prowadzoną przez KIBR

Warszawa, 31 maja 2001 roku

to public trading; the Ordinance of Council of Ministers as of 22 December 1998 with regard to detailed requirements to be met by the issuing prospectus, the abridged issuing prospectus as well as the informative memorandum and the abridged informative memorandum; and the Company's Articles of Association and it reflects accurately and clearly all the information essential for the evaluation of the profitability, the operational financial result in the audited period as well as the property and financial standing of the Capital Group as of 31 December 2000.

The financial information contained in the Board of Directors' Report on Capital Group Activities (Board's Commentary) in the fiscal year 2000, the source of which was the audited Consolidated Financial Report, stands in accordance therewith.

Danuta Domaraczenko

*Certified Auditor
Registered under No 671/74*

Representatives of the Entity

Barbara Misterna

Vice-President of the Board

Anna Domostawska

Member of the Board

Entity entitled to financial report audit entered on the list of entitled entities kept by KIBR (National Chamber of Certified Auditors) under registration No 73

Warszawa, 31 May 2001



Produkujemy

- blachy elektrotechniczne (transformatorowe i prądnicowe)
- kształtowniki zimnogięte
- bariery drogowe typu A i B
- rdzenie toroidalne
- ościeżnice stalowe drzwiowe
- konstrukcje stalowe



We produce

- electrical sheets (transformer and dynamo sheets)
- cold – formed profiles
- road barriers type A and B
- toroidal cores
- steel door frames
- steel constructions

Krajowa sieć dystrybucji wyrobów Stalprodukt S.A. / Stalprodukt S.A. Domestic Distribution Network



Stalprodukt S.A.

32-700 Bochnia, ul. Wygoda 69, tel. (0-14) 615-10-00, fax (0-14) 615-11-18
www.stalprodukt.com.pl



Stalprodukt Centrostal Kraków Sp. z o.o.

ul. Kopernika 6 – siedziba spółki, tel. (0-12) 422-04-66, fax (0-12) 422-87-14
ul. Pułkownika Dąbka 9 – skład, tel. (0-12) 653-16-05, fax (0-12) 422-87-14



Stalprodukt Centrostal Sp. z o.o. O/Włocławek

Al. Kazimierza Wielkiego 4, tel. (0-54) 233-38-22, fax (0-54) 233-84-22



Stalprodukt Centrostal Sp. z o.o. O/Gdynia

ul. Hutnicza 20, tel. (0-58) 663-41-41, fax (0-58) 663-47-55



Stalprodukt Centrostal Sp. z o.o. O/Szczecin

ul. Szczawiowa 68, tel. (0-91) 483-73-69, fax (0-91) 483-75-23



Stalprodukt Centrostal Sp. z o.o. O/Gliwice

ul. Toruńska 8, tel. (0-32) 232-15-50, 230-21-63, fax (0-32) 239-27-10, 230-16-67



Stalprodukt Centrostal Sp. z o.o. O/Wrocław

Oddział będący w budowie, tel. 0 604 290 535



Stalprodukt-Centrostal Sp. z o.o. O/Tarnów

Aleja Piaskowa 122, tel. (0-14) 626-61-67, 626-62-57, fax wew. 22



StalNet Sp. z o.o.

ul. Kopernika 6, 31-034 Kraków, tel. (0-12) 431-10-15, fax (0-12) 431-09-13
www.stalnet.com.pl, e-mail: biuro@stalnet.com.pl



Stalprodukt Warszawa Sp. z o.o.

Warszawa Ursus, teren PC URSUS hala 156, ul. Silnikowa (nazwa zakładowa)
tel. (0-22) 667-27-28, tel. (0-22) 667-27-29, fax (0-22) 667-27-27

e-mail: Warszawa@orion.stalprodukt.com.pl, www.StalproduktWarszawa.republika.pl



Stalprodukt Profil Sp. z o.o.

32-700 Bochnia, ul. Wygoda 69, tel. (0-14) 615-17-93, fax (0-14) 615-17-96



Stalprodukt Zamość Sp. z o.o.

ul. Kilińskiego 86, tel. (0-84) 638-59-86, fax (0-84) 639-24-42

Opracowanie i inspiracja:

Zespół Redakcyjny Stalprodukt S.A.

Zdjęcia:

Stefan Zubczewski, Przemysław Konieczny

Tłumaczenie:

Joanna Świerczek

Opracowanie graficzne:

Studio Kozak S.C.

